



Почему деньги меняют людей?

Выполнила:

ученица 10 “Э” класса

Чучина Дарья Анатольевна

Научный руководитель:

учитель

Воронов С. В.



Цель, задачи, проблема и актуальность

Цель нашего исследования: узнать как и почему деньги меняют людей не в лучшую сторону.

Актуальность: в современном мире деньги стали неотъемлемой частью жизни каждого человека, а особенно для младшего поколения. Они решают множество проблем в различных сферах жизни (экономических, политических, социальных, военных, криминальных и т.д.), но в тоже время являются причинами этих проблем.

Проблема: несовершеннолетние подростки бездумно тратящие деньги, не задумываясь об их важности.

1. В своем исследовании я выделяю следующие задачи:
2. Изучить роль денег в современном обществе;
3. Понять положительные и отрицательные стороны наличия денег;
4. Провести опрос «Роль денег в вашей жизни» и проанализировать полученную информацию;
5. Выработать рекомендации по результатам опроса.

Кратко о сути исследования

На протяжении долгих лет действуют жесткие разделения между богатыми и бедными. И люди, обладающие более высоким достатком, зачастую ведут себя неподобающе обществу. Жизнь в современном мире без денег стала попросту невозможной. Чего ни коснись – почти все потребности человека по типу питания, одежды или различных развлечений – всё требует денег. Для кого-то это просто бумажки, а для других средства первой необходимости и чувство собственной безопасности.

Идея исследования в основном состоит в том, чтобы люди на себе узнали как деньги влияют на подсознательную сторону их личности. Сразу определим, что у большинства людей с высоким материальным достатком деньги не являются приоритетом, чем людям с меньшим и это очевидно. Но поведение тех самых людей был определенно на основе проведенного мной эксперимента. Об этом чуть позже.

Выделим плюсы и минусы наличия денег

Плюсы наличия денег	Минусы наличия денег
Возможность удовлетворить свои потребности	Деньги не смогут вам заменить живое общение
Решение почти всех собственных (и не только) экономических проблем	Зачастую деньги меняют взгляды людей на жизнь не в лучшую сторону
При их определенном кол-ве человек чувствует себя увереннее	Стирают моральные рамки общества
Повышают социальный статус человека	Повышают шансы стать жертвой мошенников
Имеется возможно начать делать мир лучше	Их наличие может дать волю необдуманным приобретениям

The background of the slide is a close-up, high-angle shot of numerous 100 US dollar bills scattered across a surface. The bills are slightly out of focus, creating a sense of abundance and wealth. The lighting is somewhat dim, with a slightly purple or blue tint, giving it a dramatic and somewhat somber feel.

Эксперимент проводимый ранее на платформе TEDxMarin

Психолог произвольным образом отобрал 100 пар студентов, которым предложил сыграть в «Монополию».

«Богатый» получал ряд привилегий – изначально ему давалось в 2 раза больше денег, и он мог кидать кубики 2 раза подряд. Поведение игроков наблюдалось с помощью скрытой камеры.

Выяснилось, что уже на первых 15 минутах игры поведение игроков существенно изменилось. «Богатый» игрок начинал демонстрировать все признаки доминирования. Он становился бесцеремонным, громко стучал фишками по доске, отпускал пренебрежительные замечания и даже брал себе больше печенья из корзины на столе. После игры «богатый» объяснял свой успех своими правильными действиями, забывая, что на старте имел значительное преимущество по сравнению с «бедным».

По мнению Пифа, примерно так же ведут себя богатые люди и в жизни. Чем большим состоянием они обладают, тем меньше сочувствия проявляют по отношению к бедным.

Первый этап

Первый этап моего исследования, конечно же был опрос.

Его итоги вывели что:

1. Большая часть опрашиваемых скрупулезно следят за наличием своего финансового состояния;
2. Участник опроса не против получить деньги за помощь, но в разумных целях;
3. Большинство опрашиваемых в возрасте от 16 до 20 лет.
4. Большая половина участников не тратят все деньги сразу, но и долго не хранят.
5. 53,8% никогда не пробовали и не занимались методами увеличения своего бюджета, но в тоже время 30,8% занимаются данным делом;
6. Участники выбирают хорошие и нужные подарки для друзей не взирая на цену товара;
7. 46,2% считают деньги главным приоритетом в жизни, так же 46,2% считают, что помимо денег есть множество других целей.



Процесс исследования и наблюдения

В процессе игры было замечено явное превосходство первого игрока, не только наличием бонуса, но и поведением. Теряя деньги он не боялся, что проиграет, в отличие от второго игрока. Тот же теряя деньги очень переживал, что проиграет и будет исключен из эксперимента, как сообщили мы всем игрокам в начале. Мотивация выиграть и продолжать участие побудило участников обеих пар незаметно воровать деньги из банка или не давать ему полную сумму взноса за покупку. Во второй паре игрок с меньшим количеством денег не так сильно нервничал. Победителям прошлых игр было выдано двойное количество средств на третий раунд, как впоследствии оказалось хорошим решением. Двое людей стали более уверенными в своей победе и в процессе игры начали задевать друг друга словами о скорейшем проигрыше. Хотя и каждый был уверен в победе, но как и было сказано раньше оба воровали деньги или отдавали не полную сумму.

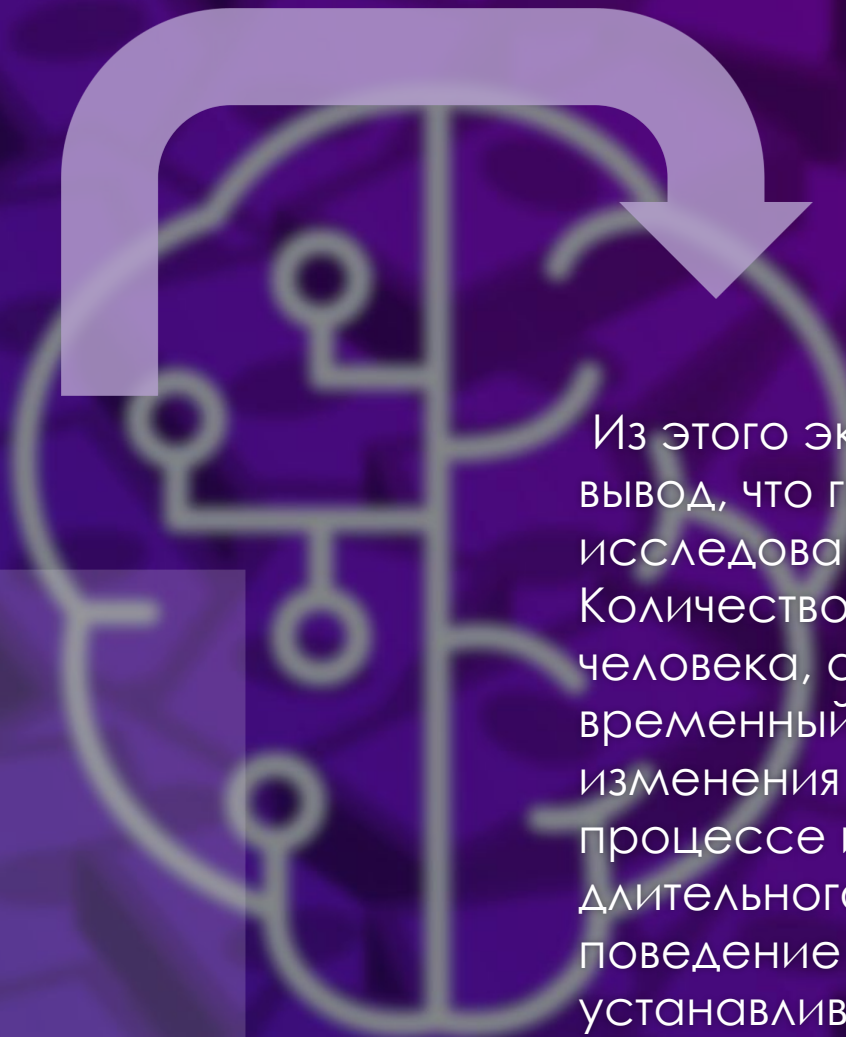


Итоги проведенного эксперимента

По результатам таблицы видны результаты участия игроков, итоги исследования оказались утешительными. Участники были заинтересованы в проведении данного эксперимента. Каждому была выдана небольшая компенсация за участие.

Игрок 1 (1 пара)	Выигрыш 52 000
Игрок 2 (1 пара)	Выигрыш 35 000
Игрок 1 (2 пара)	Выигрыш 39 000
Игрок 2 (2 пара)	Выигрыш 44 000
Игрок 1 (1 пара)	Выигрыш 89 000
Игрок 2 (2 пара)	Выигрыш 87 000

Вывод работы



Из этого эксперимента делаем вывод, что гипотеза моего исследования подтвердилась. Количество денег влияет на поведение человека, а так как эксперимент был временный, поведенческие изменения появились только в процессе игры. Вследствие более длительного влияния эффекта поведение человека будет устанавливаться на постоянной основе.



Источники:

- сайт TEDxMarin www.ted.com;
- Краткая история денег <https://www.monetnik.ru/>;
- Бронникова Т.С. Разработка бизнес-плана проекта: Учебное пособие / Т.С. Бронникова. — М.: Альфа-М, ИНФРА-М, 2018;
- Чернецов С.А. Деньги, кредит, банки: Учебное пособие / С.А. Чернецов.. — 2018;
- Голубева Е.В. Отношение к деньгам у людей с разным уровнем дохода // Омский научный вестник. — 2010;
- Горчакова О.Ю., Ларионова А.В., Обуховская В.Б., Козлова Н.В. Исследование экономического поведения личности: связь психологических особенностей и монетарных установок // Психолог. — 2021;
- Кисляк А. В. Гендерный анализ отношения личности к деньгам — 2009;
- Авагян Г. Л. Деньги, кредит, банки: Учебное пособие / 2019;
- Дейнека О. С. Экономическая психология: учеб. Пособие -- СПб: Изд-во С-Петербурга. ун-та, 2000.