

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

УЧРЕЖДЕНИЕ «ESIL UNIVERSITY»

Кафедра «Учет и аудит»

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ПРОЕКТ
на тему
**«Бухгалтерский учет и анализ экономического потенциала
коммерческой организации»**

Выполнили

_____ Абатова Д.
(подпись) Ф.И.О.

_____ Нысангалиева А.
(подпись) Ф.И.О.

Научный руководитель
PhD, асс.профессор

_____ Тусибаева Г.С.
(подпись) Ф.И.О.

Содержание

Введение	4
1 Теоретические основы организации бухгалтерского учета и анализа экономического потенциала коммерческой организации	6
1.1 Экономический потенциал и его учет как основа развития бизнеса	6
1.2 Информационное обеспечение учета и анализа экономического потенциала предприятия	8
2 Учет и анализ экономического потенциала коммерческой организации ТОО «Умит2020»	11
2.1 Организационно-экономическая характеристика ТОО «Умит2020»	11
2.2 Общие принципы построения и организация бухгалтерского учета активов, обязательств и капитала	13
2.3 Анализ имущественного и экономического потенциала	24
2.4 Оценка финансового состояния предприятия	27
3 Рекомендации по совершенствованию организации бухгалтерского учета и по повышению экономического потенциала ТОО «Умит2020»	31
3.1 Разработка мероприятий по повышению эффективности бухгалтерской службы	31
3.2 Прогнозный анализ развития экономического потенциала коммерческой организации	35
Заключение	39
Список использованных источников	41

Введение

Актуальность темы. Повышение экономики в любой стране в основном зависит от того, как происходит становление и эффективное развитие предпринимательства. Для осуществления предпринимательской деятельности необходимо иметь соответствующие рыночной системе экономические данные, которые отражают возможности субъекта хозяйства.

Парадигма предпринимательства и бизнеса - это то, что каждая компания, имея собственность, стремится преумножить ее.

Результаты использования имущества, зависящие от инициативы менеджеров, предполагают эффективное применение потенциала бизнес-организации. В ряде случаев отсутствие стратегий развития предприятия, низкая ответственность руководителей предприятий, отсутствие достоверных данных о потенциале предприятий в значительной мере тормозит развитие предприятия. Эти причины, связанные с неэффективным хозяйствованием, взаимосвязаны.

Нехватка необходимых экономических данных затрудняет определить стратегию развития предприятий, а вместе с тем, недостаточность стратегии ухудшает исполнительское качество менеджеров. Стратегия развития предприятия основана на информации о потенциальных возможностях, полученных в результате расчетов и анализа экономических показателей. В результате деятельности любая компания осуществляет какую-либо хозяйственную операцию и принимает какие-то меры и решения.

Почти каждое такое действие оказывается отражением бухгалтерского учета. Основа успеха любой организации заключается в бухгалтерском учете, независимо от организационного характера организации, ее структуры, вида деятельности, поскольку основная задача бухгалтерского учета - обеспечить аналитикам информацию, необходимую для решения задач.

Бухгалтерский учёт постоянно развивается, становится важнейшим звеном в формировании современной экономической системы, выступает в качестве языка бизнеса, предпринимательства, организации планирования, анализа, обеспечивая учетную информацию разного уровня управления. Он не только является ретроспективным, а является перспективным. Потенциал компании является понятием многогранным, его наличие зависит от внешней и внутренней среды.

Стоимость оценки потенциала, определяемой наличием активов и средств их формирования соответствует размеру существующих ресурсов и является имущественным потенциалом. Финансовое состояние предприятия зависит от обеспечения активов собственным капиталом. Наличие имущественного потенциала предприятия, а также степень стабильности финансовой ситуации говорят об экономическом потенциале предприятия.

При этом непрерывный рост потенциала экономического развития способствует росту бизнеса, обеспечивает рациональное управление, основанное на результатах учета и анализа экономических показателей.

Актуальность работы заключается в том, что для того, чтобы учесть и анализировать экономический потенциал коммерческих организаций, необходимо установить более глубокое причинное и следственное отношение к наличию и использованию ресурсов, к наличию капитала, к эффективности его использования и размещения.

Одним из ключевых аспектов решения вопроса стабильного развития является укрепление экономического потенциала субъектов хозяйства. Необходимость решения многочисленных задач определяет необходимость последующей разработки теоретических оснований и совершенствования методики учета и анализа экономического потенциала компаний.

Целью научно-исследовательской работы является исследование вопросов бухгалтерского учета и анализа экономического потенциала коммерческой организации, а также выработка рекомендаций по его повышению.

Для реализации этой цели необходимо решить следующие задачи:

- уточнение понятия «экономический потенциал предприятия»;
- рассмотреть организацию бухгалтерской учета в исследуемой компании;
- проанализировать экономический потенциал объекта исследования;
- формирование выводов и рекомендаций для совершенствования организации учета и повышения экономического потенциала исследуемого предприятия.

Объект исследования – ТОО «Умит2020», предметом деятельности которого согласно Устава являются ремонтно-строительные, монтажные, электро-монтажные работы.

Методологическая и теоретическая основа. Теоретической основой исследования стали труды отечественных и зарубежных авторов по проблемам организации и совершенствования учета экономического потенциала, а также законодательные и нормативные документы Республики Казахстан вопросам развития учетной системы.

Методы исследования. В ходе исследования использовались такие методы, источники и приемы исследования, как например наблюдение, анализ и обобщение теоретических фактических данных, сравнительный анализ.

Научная новизна исследования состоит в обосновании и разработке комплекса теоретических положений и организационно-методических рекомендаций по совершенствованию организации бухгалтерского учета и по повышению экономического потенциала исследуемого предприятия.

Практическая значимость исследования состоит в разработке рекомендаций, которые могут быть использованы для дальнейшего совершенствования организации бухгалтерского учета и повышению экономического потенциала исследуемого предприятия.

Структура работы состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников.

1 Теоретические основы организации бухгалтерского учета и анализа экономического потенциала коммерческой организации

1.1 Экономический потенциал и его учет как основа развития бизнеса

В последней четверти 20 века в экономике стала активно развиваться категория экономического потенциала. Название экономического потенциала не появилось сразу, прежде всего в экономике начали выделять производственные потенциалы для характеристики предприятий промышленности. Определение категории потенциала, применяемой в современных науках, включает в себя два ключевых момента.

Во-первых, в потенциале присутствует ресурс. В потенциал входят ресурсы, которые имеет система хозяйствования. Ресурсы понятны в широком понимании: материальные, трудовые. Во-вторых, в потенциал входят способности, которые обладает предприниматель. Во-первых, это способности развития, совершенствования и максимального эффективного использования имеющихся средств [1, с.55].

Категория потенциала рассматривается на два уровня: достигнутый, то есть существующий и перспективный - максимально возможный. Полученный уровень - это ресурсы, возможности, имеющиеся в настоящее время у субъекта хозяйства. Они являются реальной частью потенциала экономического развития. Перспективные уровни - максимально возможные объемы ресурсов, которые может иметь предприятие при использовании всех возможностей и скрытых резервов.

Экономический потенциал – это совокупность ресурсов, имеющихся в настоящее время.

Большая Советская Энциклопедия под экономическим потенциалом рассматривает «количество ресурсов труда, качество подготовки их, объем производства, потенциальные возможности лесохозяйственной промышленности, протяжение транспортных дорог и наличие транспорта, развитие непромышленных отраслей, достижения науки, техники, т.е. элементы, составляющие производительную силу общества».

Сочетая ресурсный подход и перспективный уровень, возникает группа понятий, основанная на следующем: экономический потенциал является максимальной величиной показателя результата, его можно добиться при оптимальном применении и сочетании факторов.

Согласно данной концепции потенциал любых экономических систем, например, страны, отраслей или отдельных предприятий, определяется «объемом накопленного ресурса и максимальным объемом производства материально-технического блага и услуг, который может быть достигнут в перспективе с оптимальным использованием существующих ресурсов» [2].

У ресурсного подхода есть некоторые недостатки. Прежде всего, он не учитывает связь между составляющим экономического потенциала. Затем, он освещает этот термин со стороны, обращая внимание только на доступных ресурсах, а за пределами определения остаётся возможность экономического

развития. И в-третьих, данный подход не учитывает эффект синергетического взаимодействия ресурсов между собой.

Синергетический эффект заключается в приобретении системы новых свойств, которые не было у отдельных элементов системы до ее объединений. Однако следует сказать, что ресурсная база, в общем смысле, является базой любой системы экономического развития. Именно объемы и состояния ресурсов и эффективность использования ресурсов являются основными факторами роста потенциала экономического развития.

Второй подход к определению экономических потенциалов трактует это понятие в первую очередь как способность социального экономического или хозяйственного механизма. В рамках этого подхода существуют несколько трактовок экономических потенциалов. Таким образом, многие авторы считают экономическим потенциалом способности субъекта действовать вообще, создавать что-то.

Современный экономический словарь под экономическим потенциалом подразумевает «совокупную способность экономической деятельности страны, отраслей ее, предприятий осуществлять производственную деятельность, производить продукцию, товар, услугу, удовлетворять потребности населения, общества, обеспечить развитие производство и потребление.

Экономический потенциал страны зависит от ее природных ресурсов, средств производства, трудового и научного потенциала, накопленного национальным богатством» [3].

Таким образом, экономический потенциал предприятия является интегральной характеристикой эффективности и перспектив экономического развития субъекта, которая выражена как отношение систем ретроспективного и перспективного аналитического показателя объекта исследования к системе показателей оценки данного показателя.

В системе критериев представлены устойчиво высокое значение, достижение, самые эффективные и целевые показатели, характеризующие экономический потенциал. Эта система создается при условии наиболее эффективного использования любых видов ресурсов, доступных источников получения. Экономический потенциал является интегральным понятием, включающим ряд элементов формирования структуры потенциала.

Структура потенциала менялась в связи с разработкой этой темы в научных изданиях и развитием экономической науки. Стоит заметить, что часть категорий, которые теперь считаются потенциалом, появилась раньше категории экономической потенциала и развивалась сама. Можно выделить элементы, присутствующие в разных видах.

В первую очередь, производственная мощность или потенциал и выделяемая из нее имущественная составляющая. Во-вторых, потенциал труда или кадровый потенциал предприятия. В-третьих, потенциал финансовый потенциал предприятий промышленности. И наконец, потенциал инноваций.

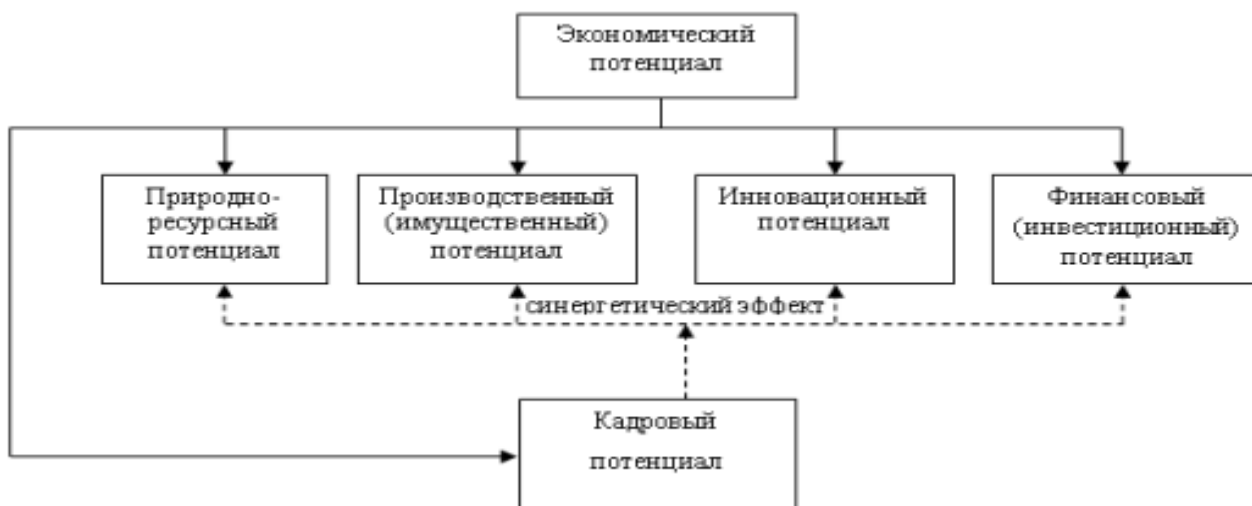


Рисунок 1- Элементы экономического потенциала коммерческой организации

Примечание- Рисунок составлен на основе источника [4]

Обобщая вышеизложенное, экономический потенциал предприятий является совокупностью имущественных и финансовых потенциалов предприятий, совокупностью ресурсов (трудовые, материальные, нематериальные, финансовые и т.д.), имеющихся у предприятия, а также способностей его работников и руководителей использовать ресурсы, чтобы создать товары, услуги и получить максимальный доход.

В экономическом потенциале предприятия предполагается степень доступности предприятия к новым изменяющимся внешним условиям среды, в которой в настоящее время находятся материально технические, организационно экономические и трудовые ресурсы.

1.2 Информационное обеспечение учета и анализа экономического потенциала предприятия

В общем виде, бухгалтерский учет означает четкое представление деятельности компании и результатов ее деятельности. В данном случае это наблюдение осуществляется в цифровом виде, то есть в цифрах. Экономический учет является системой мониторинга, измерения, характеристик качества и количества и регистрирования экономических процессов и явлений. На его основе осуществляется учет различного потенциала субъекта хозяйствования, включая экономический.

Чтобы оценить уровень экономического потенциала, необходимо рассчитывать, сравнивать и анализировать их ресурсные и выходные составляющие [5, с.78].

В процессе учета и анализирования экономического потенциала должны достигать определенных целей и решаться определенные проблемы. Основная цель учета экономического потенциала - определить сумму, объем и

возможности его использования. Среди основных его задач можно назвать такие как:

- проведение анализа экономической деятельности;
- оценка эффективности (доходности) финансовой деятельности;
- оценка финансовой стабильности и платёжеспособности и др.

Учет экономического потенциала ведется на различных иерархических уровнях. Если рассматривать микроуровень, то есть на уровне одного предприятия, он является неотъемлемой частью общей экономической системы.

На макро- и мезоуровнях это предполагает реализацию управленческих функций в национальной экономике. Для расчета экономических потенциалов, прежде всего, необходимо выбрать и построить систему показателей для его ресурсной и выходной составляющей.

Во-первых, это необходимое измерение и учёт ресурсов материального, финансового, трудового и иного характера, которые лежат в основе экономики, и во-вторых, необходимое измерение результатов их использования. Состав базы учетной информации отличается от уровня иерархии экономических возможностей.

Большинство данных на микроуровне могут быть получены из бухгалтерских документов, внутренних отчетов предприятия. Основной источник информации на макроуровне – статистика, отчеты о исполнении бюджета, данные органов государственной власти и т.д. В целом учет экономического потенциала позволяет определить не только масштаб и степень его развития, но создает базу для сравнения показателей экономического развития различных хозяйствующих субъектов.

Без него оценки и контроль экономического потенциала просто невозможны. Сейчас считается наиболее полной и правдоподобной информацией о потенциале экономического развития, его изменениях и его использовании является информация в денежном выражении. В связи с этим, анализ и оценка уделяют приоритет денежным мерам.

Проблема анализа потенциала предприятий очень актуальна, так как потенциал предприятий характеризуется только общим состоянием, общими законами развития и не дает представления о природе происходящих на предприятиях процессов. Проблема формирования экономических потенциалов предприятий и оценка эффективности их использования - одна из самых важных экономических задач, которые возникают перед руководителями предприятия.

Правильный и соответствующий уровень оценки потенциала обеспечивает эффективное планирование и решение текущих и долговременных задач, обеспечение текущей платежеспособности и конкурентоспособности предприятия.

Целью анализа экономического потенциала является изучение состояния, структуры и динамики всего потенциала и элементов его, выявление положительных и отрицательных факторов, влияющие на его степень

реализации, поиск и «расширение» «узких мест», разработка мероприятий по улучшению эффективности работы предприятия.

Чтобы достичь заданной цели, предлагается решить аналитические задачи [6]:

- определить величину, структуру, динамику материальных, трудовых ресурсов и капиталовложений;

- оценить качество нормирования применения основных производственно-трудовых ресурсов;

- выявить «узкие места» в отдельных видах ресурсов и технологических процессах и разработать рекомендованные мероприятия для устранения недостатков;

- оценить качество планирования применения производственных потенциалов, обоснованность и соответствие планируемых показателей до достигнутого уровня;

- выявить неэффективные элементы потенциала экономики и разработать предложения по решению проблем дальнейшего их использования;

- анализ показателей эффективности используемых производственных ресурсов, а также оценка влияния главных факторов в изменениях показателей в экономическом потенциале;

- формирование резервов для увеличения эффективности применения экономических потенциалов.

В значительной степени состояние информационной поддержки влияет на содержание анализа и учет всех факторов, оказывающих влияние на экономический потенциал предприятий. Построение системы информационной поддержки анализа потенциала экономики предполагает создание информационной основы.

Основной источник аналитической оценки экономического потенциала является прежде всего данные, которые формируются в системах бухгалтерского, оперативного учета и управления [7]. Наиболее важны задачи оценки потенциала экономики: оценка прибыли (рентабельности) капитала, оценка показателей бизнес-активности предприятия, оценка устойчивости финансового потенциала, оценка балансовой ликвидности и рентабельности предприятия.

В литературе традиционно выделяются следующие показатели: положение имущества, положение рынка, обеспечение производственных ресурсов, эффективность производства, финансовое положение предприятия.

Таким образом, проведение анализов и оценок экономического потенциала предприятия должно определить реальную ситуацию бизнеса, выявлять проблемные стороны хозяйственного процесса, обеспечивать разработку конкретного, безоговорочного управленческого воздействия на улучшение процессов бизнеса.

2 Учет и анализ экономического потенциала коммерческой организации ТОО «Умит2020»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ТОО «Умит2020»

Правовая позиция ТОО «Умит2020» определяется действующим законодательством РК и Налоговым кодексом РК. Устав ТОО «Умит2020» утвержден решением участника от 06.04.2018 г. Предметом деятельности ТОО «Умит2020» согласно Устава являются ремонтно-строительные, монтажные, электромонтажные работы.

Компания вправе заключить сделки, договоры и договоры, не противоречащие действующим законодательствам и приобретать права имущества и личных неимущественных прав. ТОО «Умит2020» работает по самофинансированию и самоокупаемости, имеет отдельное имущество и отвечает за свои обязательства своим имуществом. ТОО «Умит2020» работает по своему уставу.

Участником товарищества является Гражданин РК Ахмедия Аида Қалабайқызы, удостоверение личности 036756506, выдано МВД РК 11.05. 2014 г.

Бухгалтерский учет в компании ТОО «Умит2020» ведется специальным отделом – бухгалтером. Это самостоятельная служба под руководством главного бухгалтера, назначенного и освобожденного от должности руководителем компании. Цель организации учетной деятельности в ТОО «Умит2020» заключается в том, чтобы обеспечить единую форму полного и четкого представления о финансовом положении, показателях финансового состояния и изменении финансового состояния организации.

Система документального подтверждения по хозяйственным операциям действующей в ТОО «Умит2020» обеспечивает полный учёт и финансовую отчетность.

Сейчас у каждой организации есть возможность создания своей учетной политики в соответствии с спецификой компании.

Основная цель учетной политики ТОО «Умит2020» – создание информационной системы, которая позволит оценить капитал, активы, обязательства, доходы, расходы в течение каждого периода деятельности организации, чтобы своевременно и правильно учесть налоги. В годовой финансовой отчетности ТОО «Умит2020» содержится бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о изменении капитала, отчет о движении денежных средств, учетную политику и пояснения.

Цель финансового анализа - оценить прошлые результаты и позиции компании в настоящее время и оценить будущее потенциал компании [8]. Для исследования имущественного состояния предприятия представляется вертикальный анализ, основанный на финансовых отчетах ТОО «Умит2020».

Таблица 1- Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г.

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Изменение	
				абсол+-	относ%
1	2	3	4	5	6
1.	Доход от реализации продукции и оказания услуг, тыс. тенге	22546	35769	+13 223	+58,7
2.	Среднесписочная численность работающих человек	49	47	-2	-4,1
3.	Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. тенге	2360	5409	+3 049	+129,2
4.	Производительность труда, тыс. тенге	460,1	761,1	+301	+65,4
5.	Фондоотдача, тенге	9,6	6,6	-3	-31,3
6.	Фондоёмкость, тенге	0,1	0,2	+0,1	+50,0
7.	Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг, тыс. тенге	17856	30554	+12 698	+71,1
8.	Валовая прибыль, тыс. тенге	4690	5215	+522	+11,2
9.	Прочие доходы, тыс. тенге	5752	7368	+1616	+28,1
10.	Расходы на реализацию продукции и оказание услуг, тыс. тенге	2075	2696	+621	+29,9
11.	Административные расходы, тыс. тенге	1894	2115	+221	+11,7
12.	Прочие расходы, тыс. тенге	1079	1547	+468	+43,4
13.	Прибыль (убыток) за период от продолжаемой деятельности, тыс. тенге	5394	6224	+830	+15,4
14.	Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности, тыс. тенге	3966	5740	+1774	+44,7
15.	Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. тенге	9360	11964	+2 604	+27,8
16.	Расходы по корпоративному подоходному налогу, тыс. тенге	280	448	+168	+60,0
17.	Итоговая прибыль (итоговый убыток) за период, тыс. тенге	9081	11516	+2 435	+26,8
18.	Рентабельность продаж, %	0,21	0,15	-0,06	-28,5
19.	Уровень коэффициента оборачиваемости общих активов, %	0,07	0,04	-0,03	-42,8
20.	Уровень коэффициента оборачиваемости краткосрочных активов, %	0,07	0,05	-0,02	-28,5
21.	Продолжительность одного оборота краткосрочных активов, дни	5143	7200	+2057	+40,0
Примечание – составлено по данным финансовой отчетности предприятия [10]					

В 2021 году доход от реализации продукции, выполнения работ и оказания услуг составил 35796 тыс. тенге, что на 58,7% выше уровня 2020 года, когда предприятие получило 22546 тыс. тенге дохода от реализации продукции. Себестоимость продукции в 2021 году возросла на 12698 тыс. тенге по сравнению с 2020 годом (71,1%). Валовая прибыль ТОО «Умит2020» в 2021 году составила 5215тыс. тенге, что на 522 тыс. тенге выше 2020 года (11,2%). Расходы на реализацию продукции и оказание услуг продукции в 2021 году

составляли 2696 тыс. тенге, что на 621 тыс. тенге больше 2020 года

В 2021 году наблюдается рост административных расходов и прочих расходов. Их прирост по сравнению с 2020 годом составил 221 тыс. тенге и 468 тыс. тенге соответственно. За анализируемый период ТОО «Умит2020» получена прибыль за период от продолжаемой и прекращенной деятельности. Прибыль за период от продолжаемой деятельности в 2021 году составила 6224 тыс. тенге, наблюдается ее рост по сравнению с 2020 годом в размере 830 тыс. тенге. Прибыль от прекращенной деятельности по сравнению с 2020 годом в 2021 году выросла на 1774 тыс. тенге, что составило 44,7%. Конечным финансовым результатом деятельности ТОО «Умит2020» в 2021 году явилась чистая прибыль в размере 11516 тыс. тенге. Ее рост по сравнению с 2020 годом составил 26,8%. Среднесписочная численность работающих ТОО «Умит2020» в 2021 году составила 47 человек. На 65,4% выросла производительность труда, составив в 2021 году 761,1 тыс. тенге. В 2020 году проведен аудит финансовой отчетности ТОО «Умит2020» аудиторской компанией ТОО «Asia Astana Audit», по итогам которого выражено положительное мнение о достоверности финансовой отчетности организации.

2.2 Общие принципы построения и организация бухгалтерского учета активов, обязательств и капитала

Ведение учета и отчетности ТОО «Умит2020» осуществляется по различным нормативным документам, имеющим разный характер. Одни обязательны для применения, другие - рекомендательные. В зависимости от знаний законов и содержания нормативно-правовых документов о бухгалтерском учете зависят достоверность отчетности компании. Основные нормативные документы бухгалтерского учета, в соответствии с которыми построена учетный процесс ТОО «Умит2020»:

- Закон РК «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 года № 234 (с изменениями и дополнениями от 01.01.2022 г.) [9];

- Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 31 марта 2015 года № 241 «Об утверждении Правил ведения бухгалтерского учета» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22.10.2021 г.) [10];

- Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 2 октября 2018 года № 877 «О внесении изменения в приказ Министра финансов Республики Казахстан от 23 мая 2007 года № 185» «Об утверждении Типового плана счетов бухгалтерского учета» [11];

- Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 20 декабря 2012 года № 562 «Об утверждении форм первичных учетных документов» (с изменениями и дополнениями от 28.03.2018 г.) [12].

Под бухгалтерским учётом понимается система условий получения своевременной и четкой информации о деятельности предприятия, контроля использования ресурсов производства и реализации готовых изделий [13, с.105].

Продуманное управление бухгалтерским учётом в компании является ключевой составляющей ее финансовой деятельности, позволяющей решать ряд задач, определяющие финансовые успехи и устойчивость.

Правильное ведение бухгалтерского учета предприятия позволяет: оптимизировать финансовые потоки предприятия, осуществлять оперативный контроль за финансовыми показателями и деятельностью предприятия, чтобы обеспечить максимальную эффективность работы всех отделов, принимать оперативные управленческие решения, оптимизировать системы учета, документооборот в сфере финансово-хозяйственной деятельности, обеспечивать высокий уровень составления финансовых и налоговых отчетностей.

Бухгалтерский учёт представляет собой хозяйственную деятельность организации и ее объекты, или составные части предмета - хозяйственные средства организации, средства ее формирования, а также процессы, связанные с изменением средств и способов их формирования. Управление и организация бухгалтерским учётом очень важно для ТОО «Умит2020».

Именно система финансового учета накапливает информацию по текущим доходам, расходам, обязательствам, финансовым результатам, необходимым для формирования финансовой отчетности предприятия. Эта информация нужна как для внешних, так для внутренних пользователей. И организация системы финансового учёта для каждой компании обязательна.

Учетный процесс ТОО «Умит2020» включает взаимосвязанные этапы системы бухгалтерского учета:

- подготовительную работу (разработка всех необходимых документов внутренней регламентации);
- текущее наблюдение, измерение и регистрацию фактов хозяйственной деятельности;
- систематизацию и группировку учетной информации, и обеспечение контроля за движением имущества организации и ее обязательств, путем отражения операций на счетах бухгалтерского учета;
- обобщение информации об имуществе организации, ее обязательствах и хозяйственных операциях посредством составления финансовой отчетности и представления этой отчетности внутренним и внешним пользователям информации с целью принятия решений.

Цель организации бухгалтерского учета в ТОО «Умит2020» заключается в том, чтобы создать такую систему учета, которая обеспечивала бы пользователей необходимой информацией. Ответственность за организацию бухгалтерского учёта ТОО «Умит2020», соблюдение законодательства при выполнении хозяйственных операций несет руководитель предприятия. Бухгалтерский учёт в ТОО «Умит2020» осуществляется бухгалтерией, возглавляемой главным бухгалтером. Основными слагаемыми системы организации бухгалтерского учета ТОО «Умит2020» являются первичный учет и документооборот, инвентаризация, план счетов бухгалтерского учета, формы бухгалтерского учета, формы организации учетно-вычислительных работ, объем и содержание отчетности. Основные функции, выполняемые

бухгалтерией ТОО «Умит2020»: учет активов; учет расчетов по оплате труда; учет затрат на производство; учет реализации; учет денежных и расчетных операций; формирование финансовой отчетности.

Главный бухгалтер ТОО «Умит2020» подчиняется непосредственно руководителю организации и несёт ответственность за формирование учётной политики, ведение бухгалтерского учёта, своевременное представление полной и достоверной финансовой отчётности. Общими принципами организации бухгалтерского учёта ТОО «Умит2020» являются:

- государственное регулирование бухгалтерского учёта. Государство определяет общие принципы организации и ведения бухгалтерского учёта, состав, содержание, сроки и адресаты представления финансовой отчётности, организаций, обязанных вести бухгалтерский учёт, их права, обязанности и ответственность;

- сочетание государственного регулирования бухгалтерского учёта с предоставлением прав предприятию в организации и ведении бухгалтерского учёта;

- обеспечение аналитичности данных бухгалтерского учёта, позволяющей выявить резервы повышения эффективности производства;

- постоянное совершенствование учётного процесса, методологии и техники бухгалтерского учёта, научной организации труда бухгалтерских работников;

- применение общих принципов управления, включая принципы программно-целевого управления, научную организацию труда.

ТОО «Умит2020» самостоятельно формируют свою учётную политику, исходя из своей структуры, отрасли и других особенностей деятельности, которая утверждается приказом или распоряжением лица, ответственного за организацию и состояние бухгалтерского учёта. При этом утверждаются:

- рабочий план счетов бухгалтерского учёта, содержащий синтетические и аналитические счета, необходимые для ведения бухгалтерского учёта в соответствии с требованиями своевременности и полноты учёта и отчётности;

- формы первичных учётных документов, применяемых для оформления хозяйственных операций, по которым не предусмотрены типовые формы первичных учётных документов, а также формы документов для внутренней финансовой отчётности;

- порядок проведения инвентаризации и методы оценки видов имущества и обязательств;

- правила документооборота и технология обработки учётной информации;

- порядок контроля над хозяйственными операциями, а также другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учёта.

Рабочий план счётов бухгалтерского учёта ТОО «Умит2020» составляется на основе Типового плана счетов бухгалтерского учета. В соответствии с учётной политикой ТОО «Умит2020» может использовать или типовые формы документов, содержащиеся в альбоме унифицированных форм

первичной учётной документации, или формы документов, разработанные организацией для финансовой отчётности.

Бухгалтерия обеспечивает обработку документов, рациональное ведение бухгалтерских записей в учетных регистрах и на их основе составление отчетности. Форма бухгалтерского учета ТОО «Умит2020» определяется следующими признаками: количество, структура и внешний вид учетных регистров, последовательность связи между документами и регистрами, а также между самими регистрами и способом записи в них, т.е. использование тех или иных технических средств. В ТОО «Умит2020» применяется автоматизированная форма бухгалтерского учета, программа 1:С Предприятие, версия 8.3. Автоматизированная форма учета ТОО «Умит2020» обеспечивает; механизацию автоматизацию учетного процесса; высокую точность учетных данных; оперативность данных учета; освобождение работников бухгалтерии от выполнения простых технических функций и предоставление большей возможности заниматься контролем и анализом хозяйственной деятельности.

ТОО «Умит2020» составляет на основе данных синтетического и аналитического и аналитического учета финансовую отчетность. Финансовая отчетность включает: бухгалтерский баланс; отчет о прибылях и убытках; отчет об изменениях капитала; отчет о движении денежных средств;) пояснительную записку. Структура имущества, обязательства и капитала ТОО «Умит2020» состоит из (рисунок 2):



Рисунок 2 - Структура объектов бухгалтерского учета ТОО «Умит2020»

Примечание- составлен на основе данных ТОО «Умит2020»

Исследование показало, что учет активов, обязательств, капитала и хозяйственных операций ТОО «Умит2020» ведется в соответствии с рабочим планом счетов бухгалтерского учета (рисунок 3).



Рисунок 3 – Счета, применяемые для учета активов, обязательств и капитала
ТОО «Умит2020»

Примечание – составлено на основе данных ТОО «Умит2020»

В активе баланса ТОО «Умит2020» отражаются денежные средства, запасы, основные средства, нематериальные активы и дебиторская задолженность.

Денежные средства ТОО «Умит2020» -это наиболее ликвидные активы, которые связаны с притоками и выплатами денежных средств и их эквивалентов. ТОО «Умит2020» имеет кассу для хранения наличных денег и выполнения расчетов. Поступление наличных денег оформляется приходно-кассовым ордером, на котором ставится подпись главного бухгалтера или уполномоченного им лица. Выдача наличных денег из кассы осуществляется по расходно-кассовому ордеру. Кассовый учет в кассе ведется ежедневно кассиром по кассовым счетам, на каждый месяц составляется кассовая книга. Банк открывает текущий банковский компании, который представляет собой выписку с текущего счета. Выписка из банка - это документ, подтверждающий все операции, проведенные в заданную дату - как получение, так и списание.

Основная корреспонденция счетов по учету денежных средств ТОО «Умит2020» представлена в таблице 2.

Таблица 2- Корреспонденция счетов по учету денежных средств ТОО «Умит2020»

Содержание хозяйственной операции	Сумма, тенге	Корреспонденция счетов	
		Дебет	Кредит
1	2	3	4
Денежные средства поступили в кассу с текущего банковского счета	355000	1010	1030
Поступили денежные средства в кассу в качестве задолженности покупателей	505000	1010	1210
Выданы из кассы денежные средства в подотчет на хозяйственные расходы	25100	1250	1010
Погашена задолженность по займам банков	101000	3010	1010
Перечислена выручка на расчетный счет	560000	1030	1010
Погашена кредиторская задолженность поставщику	433000	3310	1030
Перечислена задолженность по индивидуальному подоходному налогу	15300	3120	1030
Погашение займа	356000	3010	1030
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»			

Итоговые данные об денежных средствах отражаются в отчете о движении денежных средств, где можно увидеть сведения по притокам и оттокам от 3-х видов деятельности.

Учет запасов в ТОО «Умит2020» организуется в соответствии с положениями, записанными в учетной. В ТОО «Умит2020» оценка запасов производится, по наименьшей оценке, их себестоимости и чистой стоимости реализации. Запасы учитываются на счетах подраздела 1300 «Запасы». Важную роль в организации материального учета играют первичные документы и учетные регистры по поступлению и расходу запасов. На основе первичных документов осуществляется контроль за движением, сохранностью и рациональным использованием запасов [14].

В настоящее время в ТОО «Умит2020» используются первичные документы по учету запасов, а именно: «Доверенность»; «Приходный ордер»; «Акт о приемке запасов»; «Акт о порче, бое, ломе запасов»; «Карточка учета запасов»; «Ведомость учета остатков на складе»; «Акт о приемке оборудования»; «Акт об оприходовании запасов, полученных при разборке и демонтаже зданий и сооружений».

При оценке запасов ТОО «Умит2020» использует метод ФИФО, поскольку данный метод дает возможность увеличить стоимость остатков запасов и понизить производственные затраты, а значит, увеличить прибыль и, таким образом, улучшить показатели, характеризующие финансовое и имущественное состояние предприятия. Корреспонденция счетов по учету движения запасов ТОО «Умит2020» приведена в таблице 3.

Таблица 3-Корреспонденция счетов по учету запасов ТОО «Умит2020»

Краткое содержание операции	Корреспонденция счетов		Сумма, в тенге
	дебет	кредит	
1	2	3	4
1. Приобретение запасов	1310, 1350	3310	100300
2. Оприходование излишков запасов	1310, 1350	6290	15400
3. Списание запасов на административные цели	7210	1350	16600
4. Приобретение запасов в счет выданных подотчетных сумм	1310,1350	1250	2460
5. Приобретение запасов у организации	1310	3310	194200
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»			

В состав активов также включается дебиторская задолженность - это сумма долга, причитающаяся предприятию от других юридических лиц или граждан. Возникновение дебиторской задолженности при системе безналичных расчетов представляет собой объективный процесс хозяйственной деятельности предприятия. Торговая дебиторская задолженность ТОО «Умит2020» – это суммы, которые покупатели и заказчики должны выплатить за товары и услуги, реализованные (оказанные) в ходе осуществления обычной хозяйственной деятельности. Она возникает в результате реализации продукции, товаров и оказания услуг, не оплаченных в момент реализации. Согласно учетной политике ТОО «Умит2020» дебиторская задолженность учитывается на счетах бухгалтерского учета: 1210 «Краткосрочная дебиторская задолженность покупателей и заказчиков»; 1250 «Краткосрочная дебиторская задолженность работников»; 1270 «Прочая краткосрочная дебиторская задолженность». Дебиторская задолженность покупателей возникает в результате реализации обильных туалетных кабин, портативных биотуалетов, а также санитарных средств. Рассмотрим в таблице 4 корреспонденцию счетов по учету дебиторской задолженности ТОО «Умит2020».

Таблица 4 – Корреспонденции счетов по учету дебиторской задолженности ТОО «Умит2020» (в тенге)

№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма
1	2	3	4	5
1.	Погашена торговая дебиторская задолженность	1030	1210	58100
2.	Выданы денежные средства в подотчет на командировочные и хозяйственные расходы	1250	1010	16000
3.	Согласно утвержденным авансовым отчетам списываются подотчетные суммы на расход по реализации	7110	1250	19000
4.	Неиспользованные подотчетные суммы удержаны из заработной платы подотчетного лица	3350	1250	25000
5.	Возврат неиспользованной подотчетной суммы	1010	1250	3000
6.	Образован резерв по сомнительным требованиям	7440	1280	86100
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»				

Учет основных средств организуется в бухгалтерии ТОО «Умит2020» по классификационным группам в разрезе инвентарных объектов. Основные средства ТОО «Умит2020» включают в себя: транспортные средства, инструменты, бытовую технику, запчасти, офисную мебель и оборудование, компьютерную и IT-технику. Для синтетического учета основных средств в ТОО «Умит2020» предусмотрен подраздел 2410 «Основные средства».

Те или иные объекты основных средств ТОО «Умит2020» зачисляются в состав на основе акта приема-передачи долгосрочных активов по форме ДА-1. Акт составляется соответствующей комиссией, утвержденной распоряжением руководством компании. Учет всех основных средств, введенных в эксплуатацию, осуществляется с использованием инвентарной карты основных средств. Ведение учета основных средств ТОО «Умит2020» происходит на счетах подраздела 2400 «Основные средства», в частности 2140 «Основные средства», 2420 «Амортизация основных средств», 2430 «Оценочный резерв под убытки от обесценения основных средств». В бухгалтерском учете ТОО «Умит2020» получение основных средств отражено путем составления следующих бухгалтерских записей, отраженных в таблице 5.

Таблица 5- Корреспонденция счетов по учету основных средств ТОО «Умит2020» (в тенге)

№	Операция	Сумма	Дт	Кт
1	2	3	4	5
1.	Приобретение основных средств у поставщиков: -по договорной цене -на сумму НДС	700000 84000	2410 1420	3310 3310
2.	Поступление основных средств на основе финансовой аренды	210000	2410	4150
3.	Получение основных средств в качестве вноса в уставный капитал	620000	2410	5110
4.	Поступление основных средств на безвозмездной основе	140000	2410	6220
5.	Оприходование неучтенных основных средств, обнаруженных при инвентаризации	87000	2410	6290
6	Выбытие основных средств: – на балансовую стоимость – сумму накопленной амортизации – сумму начисленного дохода от продажи основных средств	121880 4811 150000	7410 2420 1210	2410 2410 6210

Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»

В состав нематериальных активов ТОО «Умит2020» входят прочие НМА, а именно программное обеспечение. Учет нематериальных активов осуществляется в ТОО «Умит2020» в соответствии с утвержденными принципами бухгалтерского учета. Нематериальные активы ТОО «Умит2020»

оцениваются по их фактической стоимости, которая является суммой затрат на их приобретение. Нематериальные активы ТОО «Умит2020» учитываются в счетах подраздела 2700 «Нематериальные активы», а именно применяется счет 2730 «Прочие нематериальные активы». Основные документы по учету нематериальных активов ТОО «Умит2020»: акт приемки-передачи (перемещения) нематериальных активов; инвентарная карточка учета нематериальных активов; опись инвентарных карточек по учету нематериальных активов; инвентарный список нематериальных активов по месту их нахождения; ведомость учета нематериальных активов; карточка учета движения нематериальных активов; акт на списание нематериальных активов. Отражение на счетах операций по учету нематериальных активов ТОО «Умит2020» приведено в таблице 6.

Таблица 6- Корреспонденция счетов по учету нематериальных активов ТОО «Умит2020» (тенге)

Содержание операции	Сумма	Дебет	Кредит
1	2	3	4
1. Приобретение нематериальных активов			
1.1 путем выданных подотчетных сумм:			
-на покупную стоимость	200000	2730	1250
- на сумму НДС	24000	1420	1250
1.2 приобретение нематериальных активов у физических лиц и организаций:			
-на покупную стоимость	100000	2730	3390,3310
- на сумму НДС	12000	1420	3390,3310
2. поступление нематериальных активов от физических лиц и организаций на безвозмездной основе	25000	2730	6220
3. Прием нематериальных активов в виде вклада в уставный капитал	35000	2730	5110
4. Списана сумма накопленной амортизации	7250	2740	2730
5. Списана балансовая стоимость нематериального актива	77 500	7410	2730
6. Списана сумма накопленной амортизации	6600	2740	2730
7. Списана балансовая стоимость нематериального актива	59400	7410	2730
8. Реализация нематериального актива:			
-на договорную стоимость	60000	1210	6210
- на сумму НДС	7200	1210	3130
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»			

Обязательства возникают в результате совершения ТОО «Умит2020» различных сделок и являются юридическим обоснованием для последующих платежей за товары, выполненные работы и предоставленные услуги. К краткосрочным обязательствам ТОО «Умит2020» относятся: обязательства по налогам; обязательства по другим обязательным и добровольным платежам; краткосрочная кредиторская задолженность и прочие краткосрочные

обязательства. Поставщики и подрядчики ТОО «Умит2020» -это организации, которые занимаются поставкой запасов, а также которые оказывают различные виды услуг (подача электроэнергии, пара, воды, газа и др.) и выполняют различные работы (капитальный ремонт, обслуживание основных средств). Учет расчетов с поставщиками ТОО «Умит2020» ведется по каждому налоговому счету-фактуре и по каждому отдельному поставщику. По принятым к оплате счетам производят акцепт, выписывают платежное поручение и передают вместе с расчетными документами в банк для перечисления средств.

Для учета расчетов с поставщиками в Рабочем плане счетов ТОО «Умит2020» для этого предназначены счет: 3310 «Краткосрочная кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам». Рассмотрим операции по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками ТОО «Умит2020» в таблице 7.

Таблица 7- Корреспонденция счетов по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками ТОО «Умит2020»

№	Содержание	Корреспонденция счетов		Сумма, тенге
		Дебет	Кредит	
1	2	3	4	5
1	На расчетный счет поставщика переведен аванс	1610	1030	650000
2	Отражение поступившего оборудования	1310	3310	2 000 000
3	Погашение кредиторской задолженности поставщикам путем зачета аванса	3310	1610	650000
4	Оплата счетов с текущего банковского счета предприятия	3310	1030	13500 000
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»				

В обязательства ТОО «Умит2020» также входит задолженность по заработной плате. Отдел кадров ведет кадровый учет, что обеспечивает получение данных о численности людей в компании в целом. Работники ТОО «Умит2020» получают заработную плату согласно повременно-премиальной формы оплаты труда. Основными документами для учета персонала являются: трудовые приказы (инструкции), которые заполняются в одном экземпляре отделом кадров нанятого лица; индивидуальный трудовой договор, оформленный в двух экземплярах в соответствии с Трудовым кодексом; договор полной ответственности, заполненный в двух экземплярах с материально ответственным лицом; личная карточка; табель учета рабочего времени. Учет задолженности по заработной плате ведется на счете 3350 «Краткосрочная задолженность по оплате труда». Основными видами удержаний заработной платы и с фонда оплаты труда являются: индивидуальный подоходный налог (счет 3120); обязательные отчисления в пенсионные фонды (счет 3220); социальный налог (счет 3150); социальные отчисления; отчисления и взносы на обязательное социальное медицинское страхование (ООСМС и ВОСМС) (счет 3212 и 3213), прочие удержания (алименты, профсоюзные взносы и т. д.).

Расчеты ТОО «Умит2020» с бюджетом учитываются на счетах подраздела 3100 «Обязательства по налогам» Типового плана счетов.

Корпоративный подоходный налог ведут на счете 3110 «Корпоративный подоходный налог, подлежащий уплате». В соответствии с методом обязательств по КПН для юридического лица он относится на расход, и учет этих расходов отражается на счете 7710 «Расходы по корпоративному подоходному налогу». Налог на добавленную стоимость учитывается на счете 3130 «Налог на добавленную стоимость» и представляет собой отчисление в бюджет части стоимости налогооблагаемого оборота за реализацию товаров, а также отчисления при ввозе товаров на территории Республики Казахстан.

ТОО «Умит2020» представляет в соответствующий налоговый орган такие документы как: декларацию по НДС, декларацию и расчет налога на имущество. Кроме них, компания готовит расчет для исчисления транспортного налога, поручение об уплате социального налога. Каждый месяц ТОО «Умит2020» составляет оборотно-сальдовую ведомость по счетам подраздела 3100. Начисление налога на имущество отражается по дебету счета 7210 «Административные расходы» и кредиту счета 3180 «Налог на имущество»; оплата в бюджет - по дебету счета 3180 и кредиту счета 1030. Начисление земельного налога отражается по дебету счета 7210 «Административные расходы» и кредиту счета 3160 «Земельный налог»; оплата налога - по дебету счета 3160 и кредита счета 1030. Начисление налога на транспортные средства отражается по дебету счета 7210 «Административные расходы» и кредиту счета 3170 «Налог на транспортные средства». Оплата налога отражается по дебету счета 3170 и кредиту счета 1030.

Уставный капитал ТОО «Умит2020» является обязательным условием для создания и функционирования предприятия. Уставный капитал ТОО «Умит2020» образован в размере 200 000 тенге. Взнос производился в национальной валюте Республики Казахстан. Для учета капитала применяются счета раздела 5 «Капитал и резервы», в частности для отражения операций, связанных с формированием уставного капитала предусмотрен счет 5030 «Вклады и паи» (где учитывается стоимость вложений в уставный капитал товарищества) и счет 5110 «Неоплаченный капитал» (отражаются операции, связанные с внесением вкладов в уставный капитал). Учет собственного капитала ведется с применением компьютерной программы «1С: Предприятие», где оформляются документы: карточка счета 5030; оборотно – сальдовая ведомость по счету 5030; анализ счета 5030.

Учет нераспределенного дохода ТОО «Умит2020» ведут на счетах подраздела 5600 «Нераспределенный доход (непокрытый убыток)», в который входят следующие счета: 5610 «Нераспределенный доход (непокрытый убыток) отчетного года», 5620 «Нераспределенный доход (непокрытый убыток) предыдущих лет». На счет 5610 списывают в конце отчетного года суммы учтенного за год дохода или убытка. Формирование конечного результата деятельности ТОО «Умит2020» осуществляется на счете 5710 «Итоговый доход (убыток)», который формирует информацию о сумме чистого дохода (убытка) за отчетный период. На этот счет в течение отчетного периода списывают

финансовый результат от обычных видов деятельности. В конце года счет 5710 «Итоговая прибыль (убыток) отчетного года» происходит закрытие счета: при этом сумма дохода учитывается по дебету счета 5710 и кредиту счета 5610 «Нераспределенный доход (непокрытый убыток) отчетного года», а убыток - по кредиту счета 5710 и дебету счета 5610 «Нераспределенный доход (непокрытый убыток) отчетного года».

Таким образом, построение учетного процесса, полностью удовлетворяющего потребности организации, ее собственников и внешних пользователей информации, невозможно без рациональной его организации. При этом ответственность за организацию бухгалтерского учета деятельности ТОО «Умит2020» несет руководитель компании. Он создает необходимые условия для правильного его ведения, обеспечивает неукоснительное соблюдение всеми подразделениями и службами, работниками, имеющими отношение к учету, порядка оформления и представления первичных учетных документов, других источников информации для отражения в учете содержащихся в них данных.

2.3 Анализ имущественного и экономического потенциала

Чтобы организовать процесс производства, любая компания должна иметь определенные ресурсы, т.е. она должна иметь собственность в виде имущества. Имущественный потенциал ТОО «Умит2020» характеризуется прежде всего размером, структурой, состоянием имущества, которым владеет предприятие и управляет, чтобы достичь целей.

Величина имущественного потенциала определяется действием ряда условий, и динамика его определяется в первую очередь результатами, достигнутыми предприятием. Основной целью анализа является объективная оценка использования финансового ресурса и собственности ТОО «Умит2020» для выявления внутрихозяйственных резервов для укрепления финансово-положения и увеличения платежеспособности компании.

Цель анализа состояния имущества определяет показатели анализа имущественного состояния: оценку динамики и состава активов, состояния их движения, оценку динамики и состава источников имущественного капитала, состояния движения [15].

Основной источник информации для анализа – бухгалтерский баланс ТОО «Умит2020». Это наиболее информативное средство для анализа и оценок состояния имущества. Анализ активов предприятия, прежде всего, изучает изменение их состава и структуры.

Рассмотрим структуру и состав краткосрочных активов ТОО «Умит2020» за 2020–2021 годы в таблице 8.

Таблица 8-Состав и структура краткосрочных активов ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г. (тыс. тенге)

Наименование	2020 г.		2021 г.		2021/2020	
	сумма	уд. вес, %	сумма,	уд. вес, %	+-	%
1	2	3	4	5	6	7
Денежные средства	2 237,7	6,5	1 954,8	2,4	-282,9	-12,6
Краткосрочная дебиторская задолженность	6239,9	18,2	30674,3	37,2	+24434,4	+391,5
Запасы	22 605,8	66	43 532,6	52,8	+20927,1	+92,6
Текущие налоговые активы	674,5	2,0	723,9	0,9	+49,4	+7,3
Долгосрочные активы, предназначенные для продажи	55,4	0,2	37,7	0,1	-17,7	-31,9
Итого краткосрочных активов	31 813,3	100	76 923,3	100	+45110	+141,8

Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»

Наибольший удельный вес в структуре краткосрочных активов в 2021 году занимают запасы- 52,8% и краткосрочная дебиторская задолженность- 37,2%. Чтобы более полным образом понять финансовую и экономическую деятельность ТОО «Умит2020» анализируем структуру и состав долгосрочных активов в таблице 9.

Таблица 9 -Состав и структура долгосрочных активов ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г.

Наименование	2020 г.		2021 г.		2021/2020	
	сумма, тыс. тенге	уд. вес, %	сумма, тыс. тенге	уд. вес, %	+-	относ
1	2	3	4	5	6	7
Основные средства	2 360,1	6,9	5 408,6	6,6	+3048,5	+129,1
Нематериальные активы	58,1	0,2	101,9	0,1	+43,8	+75,4
Итого долгосрочных активов	2 418,2	7,1	5 510,5	6,7	+3092,3	+127,8
Итого	34 231,5	100	82 433,8	100	+48202,3	+140,8

Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»

По результатам анализа активов баланса видно, что общая стоимость активов ТОО «Умит2020» в 2021 году составила 82433,8 тыс. тенге, что на 140,8 % больше чем в 2020 году. Долгосрочные активы в 2021 году выросли на

127,8 % и составили 5 510,5 тыс. тенге. В структуре долгосрочных активов предприятия наибольший удельный вес в 2021 году составили основные средства – 6,6%. Наблюдается рост основных средств на 110% и НМА на 75,4%. Динамика изменений доли собственного капитала в структуре баланса ТОО «Умит2020» представлена в таблице 10.

Таблица 10- Состав и структура капитала ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г.

Наименование	2020 г.		2021 г.		2021/2020	
	сумма, тыс. тенге	уд. вес, %	сумма, тыс. тенге	уд. вес, %	+-	%
1	2	3	4	5	6	7
Уставный капитал	200,0	0,5	200,0	0,2	-	-
Резервный капитал	641,9	1,9	641,9	0,8	-	
Нераспределенный доход (непокрытый убыток)	922,2	2,7	3 163,2	3,8	+1601,6	+103
Итого капитал	1 764,1	5,1	4 005,1	4,8	+1601,6	+167
Итого	34 231,5	100	82 433,8	100	+51632,6	+168

Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»

Собственный капитал ТОО «Умит2020» в целом вырос на 167 % за счет роста нераспределенного дохода почти в 2 раза. Капитал предприятия в 2021 году состоит из уставного капитала (200,0 тыс. тенге), резервного капитала (641,9 тыс. тенге) и нераспределенного дохода (3163,2 тыс. тенге). Уставный капитал не изменился и составил 200,0 тыс. тенге. В таблице 11 рассмотрим и проанализируем состав и структуру обязательств ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г.

Таблица 11- Состав и структура обязательств ТОО «Умит2020» за 2020-2021 г.г. (тыс. тенге)

Наименование	2020 г.	2021 г.	Изменение	
			+-	%
1	2	3	4	5
Обязательства по налогам	-122,7	51,8	+174,5	+142,2
Обязательства по другим обязательным и добровольным платежам	68,8	108,8	+40,0	+58,1
Краткосрочная кредиторская задолженность	20 900,1	54 746,9	+33846,8	+161,9
Прочие краткосрочные обязательства	11 600	23 500, 0	+11900	+102,6
Итого краткосрочных обязательств	32 446,1	78 407, 5	+45961,4	+141,7
Отложенные налоговые обязательства	21,2	21,2	-	-
Итого долгосрочные обязательства	21,2	21,2	-	-

Продолжение таблицы 11

1	2	3	4	5
Итого обязательства	32467,3	78428,7	+45961,4	+141,5
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»				

Проведенный анализ показал, что краткосрочные обязательства в 2021 году по сравнению с 2020 годом выросли на 141,7% % в основном за счет краткосрочной кредиторской задолженности на 161,9 %, прочих краткосрочных обязательств на 102,6%, обязательств по другим обязательным и добровольным платежам на 58,1%.

Долгосрочные обязательства ТОО «Умит2020» не изменились и составили 21, 2 тыс. тенге.

Таким образом, в условиях конкурентных позиций руководство организации нуждается в специальной информации по всем ресурсам и возможностям компании. Комплексная оценка экономического потенциала должна обеспечить комплексный анализ всех потенциалов и возможностей, имеющихся в настоящее время.

2.4 Оценка финансового состояния предприятия

Оценка финансовой ситуации является признанным инструментом для выявления неблагоприятной ситуации в бизнесе. Методы финансово-экономического анализа позволяют не только фиксировать улучшение и ухудшение состояния предприятия, но также измерять вероятность банкротства предприятия.

Для оценки финансовой ситуации ТОО «Умит2020» применим специальные коэффициенты. Существуют три группы показателей: коэффициенты платежеспособности; коэффициенты финансовой устойчивости; коэффициенты деловой активности [16, с.87].

При вертикальном анализе предполагается вычисление системы показателей коэффициента ликвидности. Рассмотрим их в таблице 12.

Таблица 12- Расчет системы коэффициентов ликвидности ТОО «Умит2020»

1	Наименование	Описание	Алгоритм расчета	Расчет	
				2020 г.	2021 г.
1	2	3	4	5	6
1	Коэффициент абсолютной ликвидности	Показывает, что компания может погасить долги за счет денежных средств, а также за счет краткосрочных финансовых инвестиций. Норматив не превышает 0.2	К.абс.л. = (Денежные средства + Краткосрочные финансовые вложения/ краткосрочные обязательства	0,06	0,03

Продолжение таблицы 12

1	2	3	4	5	6
2	Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности	Показывает, что компания может погасить краткосрочного характера за счет краткосрочных активов. Рекомендуемая величина 1, 0.	Кб.л. = (Денежные средства + финансовые вложения + Краткосрочная дебиторская задолженность)/ краткосрочные обязательства	0,3	0,4
3	Коэффициент текущей ликвидности	Используется при определении платежеспособности предприятий. Норматив 2. 0.	Кт.л. – отношение краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам	1,1	1,0
Примечание- таблица составлен ан основе финансовой отчетности ТОО «Умит2020»					

Анализируя ликвидность, производится вывод относительно финансовой устойчивости предприятия и его кредитоспособности. Показатели ликвидности ТОО «Умит2020» по данным таблицы 12 не соответствуют требуемым нормативам. Чем больше и выше показатель, тем выше показатель платежеспособности предприятия. Увы, данные ТОО «Умит2020» об обратном.

Расчёт коэффициента быстрой (промежуточной) ликвидности ТОО «Умит2020» свидетельствует о том, что деньги и предстоящие поступления от данной деятельности не в полном объеме покрываются текущими долгами организации. Показатель текущей ликвидности характеризуют текущую ликвидность предприятий не только в настоящее время, но также в случае обстоятельств чрезвычайного характера [17]. Значение выше 1 и ТОО «Умит2020» практически такое, свидетельствует о высоких финансовых рисках, связанных с нестабильной оплатой текущих счетов предприятия. Эффективность работы предприятия оценивается системой коэффициентов эффективности (рентабельности) Рассмотрим показатели рентабельности ТОО «Умит2020» за 2020–2021 годы в таблице 13.

Таблица 13-Показатели рентабельности ТОО «Умит2020»

Коэффициент	Формула	2020 г.	2021 г.
1	2	3	4
Коэффициент рентабельности активов	$K_{ра} = \frac{ЧП}{ВБ}$, где ЧП-чистая прибыль	0,27	0,14
Коэффициент рентабельности продаж	$K_{рп} = \frac{ВП}{ДР}$, где ДР- доход от реализации; ВП- валовая прибыль	0,21	0,15
Коэффициент рентабельности собственного капитала	$K_{рск} = \frac{ЧП}{СК}$	5,15	2,88
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»			

Снижение коэффициента рентабельности активов с 0,27 % в 2020 году до 0,14 %, говорит о снижении оборачиваемости активов. Коэффициент

рентабельности продаж снизился почти с 0,21% до 0,15% в 2021 году, что говорит о снижении деловой активности компании сокращения объема продаж. Коэффициент рентабельности собственного капитала в 2021 году составил 2,88%, что ниже чем в 2020 году, что свидетельствует о неэффективности использования вложенных в организацию собственных средств. Анализируя деловую активность предприятия, проводится анализ бизнес-активности предприятия. При этом применяются показатели оборачиваемости. Рассчитаем систему коэффициентов оборачиваемости ТОО «Умит2020» в таблице 14.

Таблица 14- Расчет системы коэффициентов оборачиваемости ТОО «Умит2020»

	Наименование	Описание	Алгоритм расчета	Расчет	
				2020 г.	2021 г.
1	2	3	4	5	6
1	Коэффициент общей оборачиваемости активов	Отражает эффективность использования имущества. Отражает обороты всех активов и их скорость	$K_{об.А} = \text{Выручка} / \text{Среднегодовая стоимость активов}$	0,5	0,6
2	Коэффициент оборачиваемости краткосрочных активов	Отражает обороты краткосрочных активов и их скорость	$K_{об.к.а} = \text{Выручка} / \text{среднегодовая стоимость краткосрочных активов}$	0,6	0,7
3	Коэффициент оборачиваемости запасов	Показывает, за какой период времени в среднем продают запасы	$K_{об.зап} = \text{Себестоимость} / \text{Среднегодовая стоимость запасов}$	0,7	0,9
4	Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	Показывает объем оборотов денежных средств в дебиторской задолженности в течение периода	$K_{об.деб} = \text{Выручка} / \text{Среднегодовая дебиторская задолженность}$	2,8	1,9
5	Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	Показывает увеличение или сокращение коммерческих кредитов, предоставляемых предприятию.	$K_{об.кред} = \text{Выручка} / \text{Среднегодовая кредиторская задолженность}$	1,4	0,9
6	Коэффициент оборачиваемости капитала	Показывает эффективность управления своим капиталом	$K_{об.кап} = \text{выручка к среднегодовой стоимости капитала}$	12,8	8,9
Примечание- таблица составлен ан основе финансовой отчетности ТОО «Умит2020»					

По данным таблицы, можно сделать следующие выводы. Коэффициент оборачиваемости активов равное 0,6 в 2021 году показывает, что активы организации за год оборачиваются 0,6 раза. Чем выше коэффициент оборота актива, тем активы интенсивнее используются в работе организации, тем больше деловой активности. Коэффициент оборачиваемости краткосрочных активов показывает, в сколько раз за отчетный период компания использовала

среднее количество активов краткосрочного характера [18].

В ТОО «Умит2020» коэффициент оборота краткосрочных активов в 2021 году составил 0,7 оборотов. Изменение коэффициента оборота дебиторской задолженности ТОО «Умит2020» с 2,8 до 1,9 пункта свидетельствует о росте числа неплательщиков и иных проблем с продажей. При этом это может свидетельствовать о переходе компании на более жесткую политику взаимодействия с клиентами с целью расширения доли на рынке.

Чем больше оборачиваемости кредиторской задолженности, тем скорее компания осуществляет погашение обязательств своим поставщикам. По данным ТОО «Умит2020» снижается оборачиваемость с 1,4 до 0.9 пунктов. Это могут означать и проблемы с платежами, и более эффективное взаимоотношений между поставщиками и обеспечение более выгодного графика платежей [19]. Снизился коэффициент оборота собственного капитала, что означает неэффективное использование капитала. Далее, чтобы полностью анализировать финансовое состояние, рассмотрим таблицу 15 основных показателей финансовой стабильности ТОО «Умит2020».

Таблица 15- Показатели финансовой устойчивости ТОО «Умит2020»

Коэффициент	Формула	2020 г.	2021г	Рекомендуемое значение
1	2	3	4	5
Коэффициент финансовой независимости, %	$K_{фн} = \frac{СК}{ВБ}$, где СК- собственный капитал; ВБ- валюта баланса	0,05	0,05	Выше 0,5 (50%). Превышение означает, что у предприятия имеется вероятность укрепить финансовую независимость предприятия от внешних источников
Коэффициент задолженности, %	$K_z = \frac{ЗК}{СК}$, где ЗК- заемный капитал.	18,4	19,6	0,67 (40%/60%)
Коэффициент финансирования, %	$K_{фин} = \frac{СК}{ЗК}$	0,05	0,05	1,5 (40%/60%)
Коэффициент финансовой напряженности, %	$K_{ф.напр.} = \frac{ЗК}{ВБ}$	0,95	0,95	Не более 0,5. Превышение показывает высокую зависимость предприятия от источников заемных средств
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»				

Значения коэффициента независимости за анализируемый период не превышали 5 %, что свидетельствует о независимости предприятия от внешнего источника. Коэффициент задолженности составляет 67 процентов, что свидетельствует о стабильной финансовой ситуации и низкой зависимости от заемных средств. Коэффициент финансовой напряженности превышает 0,5, что означает зависимость предприятия от финансовых источников. Таким образом, многие расчетные показатели свидетельствуют о нестабильном финансовом состоянии анализируемого предприятия. ТОО «Умит2020» должно быть особо уделено этому вниманию.

3 Рекомендации по совершенствованию организации бухгалтерского учета и по повышению экономического потенциала ТОО «Умит2020»

3.1 Разработка мероприятий по повышению эффективности бухгалтерской службы

Совершенствование системы бухгалтерского учёта ТОО «Умит2020» является многогранным, систематическим и целесообразным процессом. Его состав может включать в себя несколько важнейших этапов.

- создание и улучшение структуры бухгалтерской службы;
- подробная разработка положений учетной политики и контроль их выполнения;
- внедрение современной технологии обработки данных;
- контроль за своевременным выполнением документооборотного графика;
- анализ и оценка применяемых систем учета, разработка возможностей применения самых рациональных и эффективных форм учета в соответствии с действующим законодательством;
- создание и усовершенствование системы внутреннего контроля (СВК);
- другие этапы, зависящие от задач, которые устанавливает руководство, масштаб и структура компании, специфика ее деятельности, и т.д.

Поскольку учет является непрерывным процессом сбора, регистрация, систематизация и обобщение информации, то совершенствование учетного учета направлено прежде всего на такие аспекты как [20]:

- устранение причин недостаточной оперативности и неисправности средств обработки данных;
- обеспечить оптимальный баланс между потребностями руководства компании в необходимых сведениях и возможностей учета (необходимость соблюдения принципа полноты, достоверности и качество учетных сведений);
- формирование через бухгалтерский учёт информации, которая позволяет пользователям принять эффективные решения по управлению и т.д.

Совершенствование структуры бухгалтерской службы ТОО «Умит2020» является комплексом мероприятий, в том числе:

- регулярные анализы работы каждого отдела бухгалтерского учета по учёту активов, расчёту заработных плат, учёту резервов и др;
- проанализировать должностные инструкции исполнителей и корректировать их в соответствии с потребностями процесса учетной обработки и запросами внутрифирменного пользователя учетной информацией;
- подбор и коррекция функциональных функций исполнителей, совмещающих участки учета, чтобы максимально рационально использовать рабочее время и трудовые ресурсы;
- формирование внутри подразделений бухгалтерии, учитывая психологическую совместимость сотрудников, позволяющую создать коллективный микроклимат и избегать конфликтов;

- осуществлять связь с другими подразделениями компании, которые являются поставщиками первоначальной учётной информации, менеджерами, специалистами и другими, а также линейными и высшими руководителями пользователей информации - это даст возможность оперативно решать задачи взаимодействия всех указанных иерархий;

- другие мероприятия по структуре и масштабам компании, различным видам деятельности и т.д.

Для того, чтобы бухгалтерия не потеряла надлежащую оперативность и наладить слаженное взаимодействие с остальными структурными элементами компании, необходимо создать внутреннее локальное положение, описывающие всю сложность учетной связи внутри ТОО «Умит2020», позволяющее каждому участнику понимать важность своих действий в общих учетных процессах.

Этот внутрифирменное положение или акт необходимо внедрять в повседневные трудовые процессы и проводить постоянное наблюдение за его исполнением. Внутренний контроль (СВК) является одним из компонентов, которые могут оказывать значительное влияние на улучшение бухгалтерского управления в компании ТОО «Умит2020». СВК - это процесс [21]:

- который организуется и осуществляется представителем владельца, например, руководством или другими сотрудниками;

- который осуществляется специальными методами и процедурами;

- который обеспечивает достаточную степень уверенности в достигнутых целях: надежность отчетности, успешность и результативность хозяйственных действий, соответствие действующим нормам.

СВК помогает совершенствовать процесс учетной деятельности ТОО «Умит2020», поскольку это средство для организованного и эффективного ведения финансовой деятельности компании; способствует сохранению активов; способствует своевременному предотвращению выявления, исправления ошибок и искажений информации.

Функции СВК основаны на систематических контролях:

- хозяйственных операций;

- первичных учетных документов;

- обоснованности применения норм и распределения расходов и т.д.;

- соответствия нормативным показателям в плановом порядке и так далее.

Поэтому совершенствование бухгалтерского учета необходимо для любого предприятия. Процесс модернизации и совершенствования включает в себя много этапов, начиная от рационального построения бухгалтерского обслуживания, заканчивая организацией эффективной системы внутреннего контроля.

Правильная организация учета для предприятия – один из важнейших и важных моментов в формировании субъекта хозяйства и координации его финансового успеха в дальнейшем.

Хорошая постановка бухгалтерской и налоговой политики, разработка учета и порядок его ведения, своевременная сборка и обработка всей документации, четкое представление результатов финансовой деятельности в

соответствующем отчете является основанием для успешной работы предприятия [22, с. 109].

Учитывая организацию учета в ТОО «Умит2020» можно определить, что учет в целом поставлен на достойном уровне, а недостатков нет. Бухгалтерские учетные работы ведутся со строгим соблюдением требований нормативных актов.

Разработан график оборота документов, утверждена рабочая схема счетов, формы финансовых отчетов, используется унифицированная форма первичной документации, выполняются правила и порядок составления финансовых отчетов, разработана и утверждена учетная политика. Бухгалтерия оборудована современными персональными компьютерами, с помощью которых ведется учет в программе «1:С бухгалтерия 8.3».

Каждый сотрудник бухгалтерии обладает должностной инструкцией, которая позволяет оптимально распределить рабочие обязанности в отделе и повысить оперативность и качество выполнения работ.

Однако для дальнейшего усовершенствования бухгалтерской службы рекомендуется осуществлять переход ТОО «Умит2020» на электронный документооборот.

Системы электронного документооборота являются важнейшей частью управления, обмена и хранения информации в современной организации. Электронный документооборот (далее ЭДО) охватывает всё больше отраслей и, кроме того, стала одним из видов документооборота организаций. На рынке Казахстана существуют несколько таких систем.

Согласно пункту 1 статьи 7 Закона РК от 07.01. 2003 г. № 370-ІІ «Об электронном документе и электронной цифровой подписи» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 25.06.2020 г.) электронные документы, соответствующие требованиям закона, удостоверенные электронной подписью лиц, имеющих право на их подписание, являются равнозначными подписанными документами на бумаге и обладают полноценной юридической силой [23].

ЭДО является способом организации работы с документами, специализированным электронным сервисом обмена оригинальными электронными документами между организациями через сеть Интернет. Если в традиционном бумажном варианте на обмен документами среди контрагентов требуется много времени, а риск потери важного документа возникает, система электронной документации сводит эту угрозу к минимуму.

Кроме того, будет экономия у контрагентов в следующих аспектах:

- бумага;
- расходы на обслуживание оргтехники офиса;
- расходы на курьерскую или почтовую услугу.

В формате ЭДО привычная бумажная документация имеет формат электронный. Электронный документ представляет собой полный аналог бумажных договоров, счетов, накладных и так далее, имеет одинаковый юридический характер, так как заверяется электронными подписями.

Система электронного документооборота (СЭД) является программным решением, которое позволяет подготовить, оформлять, согласовать, контролировать исполнение документов между отправителем и получателем и обеспечивать движение данных документов в электронном виде по электронной сети.

СЭД позволяет оптимизировать и автоматизировать обмен бухгалтерской документацией ТОО «Умит2020», а также:

- общее делопроизводство в компании;
- управление контрактами;
- работа с заявками и обращениями;
- процессы кадрового производства;
- межкорпоративные документообороты;
- согласование документов ответственными лицами.

На рынке Казахстана существует достаточно широкий спектр СЭД и при выборе решения организации следует ориентироваться на следующие факторы:

- возможность подстраивать ее под потребности конкретного предприятия;
- простая эксплуатация и высокое качество работы;
- иметь простой и удобный доступ из любого уголка мира;
- сравнение цены с качеством.

Кроме экономии средств внедрение СЭД и применение ЭДО существенно ускоряет процесс обмена документов, что особенно важно в периоды отчетности, либо когда для контрагентов имеется географическое удаление организации, а доставка документов длительная или затруднительная.

Основные достоинства ЭДО:

- документы могут быть выгружены в систему ЭДО напрямую с 1С.
- ошибочно отправленные документы могут быть отозваны в мгновение;
- отправляться могут документам любой формы;
- ЭДО-система обеспечивает сохранность и безопасность отправленного документа.

Выгоды перехода на ЭДО для ТОО «Умит2020»:

- увеличение скорости передачи документов в организацию и обмен документами со стороны контрагентов;
- ускоряется процесс принятия решений;
- мобильный доступ к информации круглосуточно;
- безопасность доступа к данным;
- снижение расходов на хранение документов в архиве;
- интеграция с системами учетной записи.

Основными рекомендуемыми платформами выступают следующие: <https://www.ismet.kz>; <https://doculite.kz>.

По срокам технология хранения электронной документации не отличается, чем бумажная. Для сохранения юридической силы электронного документа после окончания срока подписи необходимо иметь доказательство того, что он подписан действующим электронным подписанием. Таким образом, внедрение ЭДО является важным шагом в развитии ТОО «Умит2020»,

который не просто поможет экономить время и деньги, но еще и выгоднее выделит организацию среди конкурентных.

3.2 Прогнозный анализ развития экономического потенциала коммерческой организации

Главной задачей анализа экономического потенциала является уменьшение неизбежного процента неопределенности в связи с принятием решений, направленных на будущее.

Такой анализ может быть использован в качестве инструмента для обоснования долгосрочного и длительного экономического решения, целесообразного инвестиционного потенциала, как способ прогнозировать будущие результаты деятельности организации [24].

Развитие специальных приемов прогнозной аналитики происходит благодаря конкретизации общей методики анализа деятельности ТОО «Умит2020», исключительно по их динамикам, движениям. К таким приемам относятся и методы прогнозирования экономики.

Прогноз позволит значительно повысить управление ТОО «Умит2020» благодаря обеспечению координации экономических факторов.

Исходный пункт любого метода прогнозирования - признать факт некоторой последовательности или определенной стабильности изменения показателей финансовой деятельности в одном отчетном периоде по отношению к другому.

Поэтому прогнозный анализ в целом для коммерческих организаций - это изучение их финансовой деятельности, чтобы определить финансовое состояние в дальнейшем.

Основой анализа прогнозов являются методы расчета и оценка чувствительности результатов экономического анализа к предполагаемому изменению ситуации, используемые в прогнозном анализе. По виду применяемой модели, все методы прогнозной оценки можно разделить на три больших группы (рисунок 4).

Эвристические методы или экспертные оценки являются неформальными методами решения задач экономического характера, связанных с текущей экономической ситуацией на основе опытов, экспертной оценки экспертов и так далее.

Их можно использовать в основном, чтобы прогнозировать состояние ТОО «Умит2020» в условиях частичного или полного уровня неопределенности, когда главный источник получения нужных данных выступает интеллектуальный потенциал профессионалов, которые работают в определенных областях науки, бизнеса. Из них наиболее распространен метод экспертной оценки – организованное собрание суждений, предложений экспертов по рассматриваемой проблеме и последующая обработка полученных результатов.



Рисунок 4 – Классификация методов прогнозного анализа

Примечание – составлено на основе источника [25]

Экспертная оценка применяется не только в прогнозировании значений индикаторов, но также в аналитической деятельности, к примеру, в разработке весового коэффициента, порогового значения контролируемого показателя и так далее.

Детерминированный метод предполагает наличие функциональной или жесткой детерминированной связи, при которой каждый факторный признак соответствует совершенно определенному неслучайному значению результативный признак.

Как пример можно привести зависимость, реализующуюся в рамках уже известной модели анализа факторов фирмы Dupon. При использовании этой модели и подставке прогнозных значений разных факторов - например, выручка за реализацию, оборот активов, финансовая зависимость и т.д. - можно рассчитывать прогнозное значение одного из главных факторов эффективности – коэффициента доходности собственного капитала.

Стохастический метод предполагает вероятностный характер прогноза и самого взаимодействия исследуемых показаний. Вероятность того, чтобы получить точный прогноз увеличивается с ростом количества эмпирической информации.

Эти методики занимают ведущее место в плане формального прогнозирования, и значительно отличаются от сложности используемых алгоритмов.

Результаты расчетов, полученные статистическими методами, подвергаются влиянию случайных изменений данных, которые иногда могут привести к серьезному просчету. В распоряжении финансового менеджера или аналитика имеются данные относительно динамики показателей, на основе которых необходимо построить оптимальный прогноз.

Другими словами, это выделение тенденции. Это может быть сделано различными методами, основные из которых – простое динамическое исследование и анализ авторегрессивных зависимостей.

Одним из способов прогнозировать экономическую динамику является применение системы опережающего индикатора.

Идея этого подхода заключается в прогнозировании перехода деятельности с подъема на спад или наоборот со спада на подъем, для этого нужно сформировать «систему раннего обнаружения».

Таким образом, нужно выделить показатели с поворотными точками, которые возникают раньше показателей, принятых для характеристики жизни цикла.

Тогда достижение пика или падения опережающего индикатора позволит указать вероятность приближения пика или падения к динамике роста организации. По мере изменения экономических показателей в жизненном цикле достигнут ли они минимума до и после достижения высшего низшего поворотного пункта жизненной цикла, выделяются три типа показателей цикла: опережающий, совпадающий и запаздывающий.

Опережающими считаются показатели, достигнутых до максимума пика деловой активности. Совпадающие считаются параметры, изменяющимися одновременно с темпами экономического развития. Показатели, достигающие максимума после пика экономической активности, считаются запаздывающими [26].

Проведем расчет финансовой ситуации с точки зрения возможного риск банкротства ТОО «Умит2020».

Используем модель многофакторного анализа экономиста США Э.Альтмана, исследовавшего положение 33 банкротных фирм в 60-х годах XX века и сравнив данные с показателями платежеспособности компаний той же отрасли и аналогичного масштаба. Исследования позволили ученому выявить пять факторов, которые в большей степени влияют на банкротство, и определение их весовых коэффициентов [27].

В результате была получена пятифакторная модель – модель Альтмана для акционеров, не торгующих на бирже:

$$Z = 0,717X_1 + 0,847X_2 + 3,107X_3 + 0,42X_4 + 0,998X_5 \quad (1)$$

Таблица 16- Расчет интегрального показателя ТОО «Умит2020»

Коэффициент	Формула	Расчет
1	2	3
X1	X1 = Оборотный капитал/Активы	-0,02

Продолжение таблицы 16

1	2	3
X2	X2= Нераспределенная прибыль/Активы	0,05
X3	X3 = Прибыль до налогообложения/Активы	0,15
X4	X4= Балансовая стоимость собственного капитала / заемный капитал (обязательства)	0,05
X5	X5 = Выручка/Активы	0,43
Примечание- таблица составлена на основе данных ТОО «Умит2020»		

Оборотный капитал = Краткосрочные активы – Краткосрочные обязательства. В ТОО «Умит2020» получился отрицательное значение данного показателя - это превышение текущих обязательств над текущими активами - - 1484 тыс. тенге.

$$Z = 0,717*(-0,02) + 0,847*0,05 + 3,107*0,15 + 0,42*0,05 + 0,*0,43= 0,94$$

В данном случае $Z = 0,94$ означает высокую вероятность банкротства, а предприятие имеет кризисное финансовое положение.

Если $Z < 1,23$ предприятие признано банкротом. Значение Z от 1.23 до 2.89 - ситуация неопределенна.

Значение Z больше 2.9 - стабильные и финансовые устойчивые компании. Комментарий к полученному результату:

1.23 и менее – «Красная» зона, есть риск банкротства предприятия.

от 1.23 до 2.9 – «Серая» зона, пограничное состояние, невысокая вероятность банкротства, но она есть.

2.9 и более – «Зеленая» зона, низкая вероятность банкротства.

По этой модели спрогнозировать банкротство на один год можно с точностью до 90 %, на два - до 70 %, на три - до 50 %.

Таким образом, рассчитаны пять ключевых коэффициентов, которые характеризуют финансовое состояние и итоги деятельности компании.

Заклучение

Подводя итог проделанной работы, следует сделать некоторые выводы.

В экономическом потенциале предприятия предполагается степень открываемых возможностей предприятия включения в новые изменяющиеся условия внешней среды с существующими на сегодняшний день материальными, организационными и экономическими ресурсами и ресурсами труда. Проведение анализа и оценок экономических потенциалов предприятия предполагает определение реального состояния бизнеса, выявление проблемных аспектов хозяйственной деятельности, обеспечение разработки конкретных, бесперебойных управленческих действий в целях улучшения процессов бизнеса.

Объект исследования явилось ТОО «Умит2020», предметом деятельности которого согласно Устава являются ремонтно-строительные, монтажные, электромонтажные работы.

Учитывая организацию бухгалтерской учета в ТОО «Умит2020» можно заключить, что учет в целом поставлен на достойном уровне, а недостатков нет. Бухгалтерские учетные работы ведутся со строгим соблюдением требований нормативных актов. Разработан график оборота документов, утвержден график рабочего плана счетов, формы финансовых отчетов, используется унифицированная форма первичной документации, соблюдение правил проведения инвентаризации, порядка и сроков составления финансовых отчетов, разработана и утверждена учетная политика.

Бухгалтерия оборудована современными персональными компьютерами, с помощью которых ведется учет в программе «1:С бухгалтерия 8.3».

Анализируя имущественный и экономические потенциал ТОО «Умит2020» было определено следующее. По результатам анализа активов баланса ТОО «Умит2020» их общая стоимость в 2021 году составила 82433,8 тыс. тенге, что на 140,8 % больше чем в 2020 году. Общая стоимость краткосрочных активов баланса в 2021 году составила 76923,3 тыс. тенге, что на 141,8 % больше чем в 2020 году. Наибольший рост составил по краткосрочной дебиторской задолженности (391,5,0%), по запасам (92,6%). Наибольший удельный вес в структуре краткосрочных активов в 2021 году занимают запасы- 52,8% и краткосрочная дебиторская задолженность- 37,2%. Долгосрочные активы в 2021 году выросли на 127,8 % и составили 5 510,5 тыс. тенге. В структуре долгосрочных активов предприятия наибольший удельный вес в 2021 году составили основные средства – 6,6%. Наблюдается рост основных средств на 110% и НМА на 75,4%. Собственный капитал ТОО «Умит2020» в целом вырос на 167 % за счет роста нераспределенного дохода почти в 2 раза. Краткосрочные обязательства в 2021 году по сравнению с 2020 годом выросли на 141,7% % в основном за счет краткосрочной кредиторской задолженности на 161,9 %, прочих краткосрочных обязательств на 102,6%, обязательств по другим обязательным и добровольным платежам на 58,1%. Долгосрочные обязательства ТОО «Умит2020» не изменились и составили 21, 2 тыс. тенге. Специальные коэффициенты применялись при оценке финансового

состоянии ТОО «Умит2020». Оценка финансовой ситуации ТОО «Умит2020» показала, что уровень ликвидности ТОО «Умит2020» не соответствует нормативным значениям. Чем больше показатель, тем выше рентабельность и платежеспособность предприятия. Увы, данные ТОО «Умит2020» свидетельствуют об иной ситуации.

Снижение коэффициента рентабельности активов с 0,27 % в 2020 году до 0,14 %, говорит о снижении оборачиваемости активов. Коэффициент рентабельности продаж снизился почти с 0,21% до 0,15% в 2021 году, что говорит о снижении деловой активности компании. Коэффициент рентабельности собственного капитала в 2021 году составил 2,88%, что ниже чем в 2020 году, что свидетельствует о неэффективности использования вложенных в организацию собственных средств. Показатели оборота активов, дебиторской и кредиторской задолженности были снижены. Значения коэффициента независимости за анализируемый период не превышали 5 %, что свидетельствует о независимости предприятия от внешнего источника. Коэффициент задолженности составляет 67 процентов, что свидетельствует о стабильной финансовой ситуации и низкой зависимости от заемных средств.

Коэффициент финансовой напряженности превышает 0,5 пункта, что означает зависимость предприятия от финансовых источников. Поэтому многие расчетные показатели свидетельствуют о нестабильном финансовом состоянии анализируемого предприятия. ТОО «Умит2020» должно быть особо уделено этому вниманию. По итогам анализа, проведен расчет финансовой ситуации с точки зрения возможной степени банкротства ТОО «Умит2020» с использованием модели многофакторной модели Э.Альтмана. Полученные результаты свидетельствуют о высоком риске банкротства, а предприятие имеет кризисное финансовое положение. Совершенствование системы бухгалтерского учёта ТОО «Умит2020» является многогранным, систематическим и целесообразным процессом. Для дальнейшего усовершенствования бухгалтерской службы рекомендуется осуществлять переход ТОО «Умит2020» на электронный документооборот. Выгоды перехода на ЭДО для ТОО «Умит2020»: увеличение скорости передачи документов в организацию и обмен документами со стороны контрагентов; ускоряется процесс принятия решений; мобильный доступ к информации круглосуточно; безопасность доступа к данным; снижение расходов на хранение документов в архиве; интеграция с системами учетной записи. Основными рекомендуемыми платформами выступают следующие: <https://www.ismet.kz>; <https://doculite.kz>. Таким образом, внедрение ЭДО является важным шагом в развитии ТОО «Умит2020», который не просто поможет экономить время и деньги, но еще и выгоднее выделит организацию среди конкурентных.

Таким образом, совершенствование бухгалтерского учета необходимо для любого предприятия. Процесс модернизации включает в себя много этапов, начиная от рационального построения бухгалтерского обслуживания, заканчивая организацией эффективной системы внутреннего контроля.

Список использованных источников

- 1 Формирование и оценка потенциала предприятия: Учебное пособие / Калинеску Т.В., Романовская Ю. А., Большенко С. Ф., Маслош А. В., Швец Н. В., Пчелинская Г. В., Кириллов А. Д. - Луганск: Изд-во ВГУ им. В. Даля, 2017. - 352 с.
- 2 Гавва В.Н., Божко Е.А. Потенциал предприятия: формирование и оценка: Учебное пособие. - М.: Центр учебной литературы, 2016. - 224 с.
- 3 Краснокутская Н.С. Потенциал предприятия: формирование и оценка: Учеб. пособие. - М.: Центр учебной литературы, 2015. - 352 с.
- 4 Костырко Л.А. Диагностика потенциала финансово-экономической устойчивости предприятия: Монография. - Луганск: Изд-во СГУ им. В. Даля, 2012. - 240 с.
- 5 Кузьминский А.Н. Организация бухгалтерского учета и экономического анализа в промышленности: практическое руководство / А.Н. Кузьминский, В.В. Сопко. - М.: Финансы и статистика, 2015. - 200 с.
- 6 Сосненко Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия. - М.: Издательский Дом "Экономическая литература", 2017.- 208 с.
- 7 Спирин В.С. Анализ экономического потенциала предприятия. - М.: Финансы и статистика, 2018. - 112 с.
- 8 Абрютин, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютин, А.В. Грачев. - М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., 2018. - 272 с.
- 9 Закон Республики Казахстан от 28 февраля 2007 года № 234-III «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2022 г.) [http:// www.online. zakon.kz](http://www.online.zakon.kz) (дата обращения: 03.12.2021 г.)
- 10 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 31 марта 2015 года № 241 «Об утверждении Правил ведения бухгалтерского учета» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22.10.2021 г.) // [www.online. zakon.kz](http://www.online.zakon.kz) (дата обращения: 09.12.2021 г.)
- 11 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 2 октября 2018 года № 877 «О внесении изменения в приказ Министра финансов Республики Казахстан от 23 мая 2007 года № 185» «Об утверждении Типового плана счетов бухгалтерского учета» // [www.online. zakon.kz](http://www.online.zakon.kz) (дата обращения: 10.01.2022 г.)
- 12 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 20 декабря 2012 года № 562 «Об утверждении форм первичных учетных документов» (с изменениями и дополнениями от 28.03.2018 г.) // [www.online. zakon.kz](http://www.online.zakon.kz) (дата обращения: 11.02.2022 г.)
- 13 Попова Л.А. Бухгалтерский учет: Финансовый аспект - Учебное пособие. Караганда: Арко, 2016. - 257с.
- 14 Толпаков Ж. Финансовый учет - 1 [Текст]: в 2-х ч. / Ж. Толпаков; М-во образования и науки РК. - Караганда: Карагандинская полиграфия, 2013. - Ч.1: - 508 с.

- 15 Лапин Е.В. Оценка экономического потенциала предприятия: Монография. - Сумы: ИТД "Университетская книга", 2015. - 360 с.
- 16 Шеремет А. Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ Инфра-М, 2018. - 208 с.
- 17 Ефимова О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник: [гриф УМО]/О.В. Ефимова. – 5-е изд., испр. – М.: Омега-Л, 2014. – 351 с.
- 18 Аверина О.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник / О.И. Аверина, В.В. Давыдова, Н.И. Лушенкова. - М.: КноРус, 2012. - 432 с.
- 19 Комплексный экономический анализ предприятия / Под ред. Н.В. Войтоловского и др.- СПб.: Питер, 2013.- 576с.: ил.- (Серия «Учебник для вузов»).
- 20 Керимов В.Э. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / В.Э. Керимов. - М.: Дашков и К, 2016. - 688 с.
- 21 Зарипова Д.И. Методика внедрения эффективной системы внутреннего контроля на предприятии / Д.И. Зарипова.- Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2015. - № 3 (83). - С. 421-424.
- 22 Мырзалиев Б., Сатмурзаев А., Миржакыпова С. Методические основы ведения бухгалтерского учета на предприятиях и в организациях: Учебное пособие. – Астана: Фолиант, 2013. – 328 с.
- 23 Закон Республики Казахстан от 7 января 2003 года № 370-ІІ «Об электронном документе и электронной цифровой подписи» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 25.06.2020 г.) //www. online.zakon.kz (дата обращения: 13.02.2022 г.)
- 24 Бородкин К.В. Комплексные методы финансовой диагностики/ Под науч. ред. Гавриловен А.Н.- Воронеж: ВГТУ, 2013.- 183с.
- 25 Алиев М.К., Алтынбеков М.А., Абдурахманов М.А., Жетесова М.Т., Айтхожина А.Е. Комплексный экономический анализ: Учебное пособие. – Нур-Султан, 2019. – 254 с.
- 26 Бернстайн Л.А., Анализ финансовой отчетности: Теория, практика, интерпретация. Пер. с англ. / Научная редакция Е.И. Елисеева, гл. ред. серии Я.В. Соколов. - М.: Финансы и статистика, 2012. – 422 с.
- 27 Донцова Л.В., Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Л. В. Донцова, Н. А. Никифорова. – Москва : Дело и Сервис, 2012. – 336с.