**ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ЭЛЕКТРОБЫТОВОЙ И ЭЛЕКТРОННОЙ ТЕХНИКИ**

[**Дёмин**](https://sibac.info/author/sarkisova-irina-armenovna) **Михаил Владимирович**

студент

**Научный руководитель:** Шарафитдинова Наталья Валентиновна

преподаватель

Техническая эксплуатация подвижного состава железных дорог

Колледж железнодорожного транспорта

федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования

«Уральский государственный университет путей сообщения»

(КЖТ УрГУПС), г. Екатеринбург, Россия

**АННОТАЦИЯ**

В статье рассмотрена сущность таможенной стоимости, факторы, влияющие на таможенную стоимость, а также дана характеристика электробытовой и электронной техники по ТН ВЭД ЕАЭС.

**Ключевые слова:** ТН ВЭД ЕАЭС, таможенная стоимость, электробытовая и электронная техника, таможня.

Таможенная стоимость является одним из важных аспектов таможенных процедур поскольку она влияет на таможенные платежи, которые считаются важным компонентом доходов федерального бюджета России.

Таможенная стоимость товаров включает цену сделки при приобретении товаров, стоимость их транспортировки до пункта пересечения таможенной границы, погрузочно-разгрузочные, страховые, комиссионные и брокерские сборы, а также прямые и косвенные лицензионные и другие сборы покупателя за использование объектов интеллектуальной собственности. [1, с. 142]

Сегодня остаются актуальными ряд намеренных и непреднамеренных проблем, связанных с определением и заявлением таможенной стоимости. Непреднамеренные подразумевают отсутствие искажения ценовой информации, преднамеренные, в свою очередь, подразумевают умышленное уклонение от уплаты таможенных платежей. Поэтому, в настоящее время, важно проводить анализ разнообразных факторов, влияющих на таможенную стоимость.

Стоимость товаров, используемых для таможенных целей, обычно представляет собой стоимость сделки, то есть цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за товары. Окончательная цена товара – цена счета плюс стоимость транспортировки и страховки. Сюда также входят любые другие платежи, произведенные или подлежащие оплате за импортируемые товары. [2, с. 33]

К таможенной стоимости присоединяется совокупность всевозможных расходов, влияющих на рост цен на внутреннем рынке.

Купля-продажа продукта (внешнеэкономическая сделка) оформляется в форме письменного договора, именуемого контрактом.

Цена, устанавливаемая для перемещаемого через таможенные границы товара, характеризуется как одна из наиболее значимых категорий, оказывающих влияние таможенную стоимость. В частности, цена на товар должна быть четко определена и полноценно выражена, подтверждена прилагаемыми документами. Помимо прочего, цена товара устанавливается в рамках заключаемых внешнеторговых контрактов и служит основанием для определения таможенной стоимости товара. При определении цены товара в рамках заключаемых контрактов обязательно указываются единицы измерения товара, количество товаров, условия, выбранные в качестве базисных для поставки товаров, основная валюта, в которой осуществляются расчеты за товары, а также наличие особых условий, влияющих на снижение цены товара. В качестве условий могут предоставляться скидки и условия оплаты.

Еще одним элементом, который необходимо рассмотреть с позиции критериев, оказывающих влияния на формирование таможенной стоимости, важно выделить условия перемещения грузов. В настоящее время большинство методов распределения обязанности по доставке товара покупателю закреплено в международных правилах толкования торговых терминов «Инкотерс-2020».[3, с. 14]

Стоимость товаров, используемых для таможенных целей, обычно представляет собой стоимость сделки, то есть цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за товары. Это цена счета плюс стоимость транспортировки и страховки. Сюда также входят любые другие платежи, произведенные или подлежащие оплате за импортируемые товары.

Цена, устанавливаемая для перемещаемого через таможенные границы товара, характеризуется как одна из наиболее значимых категорий, оказывающих влияние таможенную стоимость. В частности, цена на товар должна быть четко определена и полноценно выражена, подтверждена прилагаемыми документами. Помимо прочего, цена товара устанавливается в рамках заключаемых внешнеторговых контрактов и служит основанием для определения таможенной стоимости товара. При определении цены товара в рамках заключаемых контрактов обязательно указываются единицы измерения товара, количество товаров, условия, выбранные в качестве базисных для поставки товаров, основная валюта, в которой осуществляются расчеты за товары, а также наличие особых условий, влияющих на снижение цены товара. В качестве условий могут предоставляться скидки и условия оплаты.

Классификация товаров для таможенных целей представляет собой особенность таможенного законодательства, обеспечивающую единообразие в таможенно-тарифном регулировании внешнеторговых операций.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности ЕАЭС представляет собой гармонизированную систему классификации товаров по группам с учетом специфических признаков данных товаров.

Правовую базу ТН ВЭД ЕАЭС составляют Гармонизированное описание и кодирование товаров, Системы Всемирной таможенной организации и Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств.

Группа 85 в разделе XVI ТН ВЭД ЕАЭС «Машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование; их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности» содержит 26 блоков. Данный раздел включает в себя все электротехнические и механические оборудования, установки, механизмы, устройства и аппараты и их части, а также определенные установки и аппараты, не являющиеся ни механическими, ни электрическими (такие как котлы и котельные, фильтрационные установки и пр.), и части таких устройств и установок, за исключением некоторых поименованных товаров в других разделах.[5, с. 253]

Определение кода товара по ТН ВЭД ЕАЭС является сложным и ответственным механизмом, требующей знаний, умений необходимых для упрощения ведения статистики и автоматизированной обработки информации, а также предупреждения коррупционной составляющей и предотвращения контрабанды товаров.

1. Виды государственного регулирования коммерческой деятельности.

Коммерческая деятельность, как и любая иная предпринимательская деятельность, в значительной степени регулируется государством. Прежде всего это относится к правовым основам, особенностям создания и функционирования коммерческих организаций. Как известно, эти вопросы регулируются Конституцией РФ, Гражданским кодексом РФ, соответствующими федеральными законами.

Кроме того, государство может особым образом регулировать условия хозяйствования коммерческих организаций: через установление запретов на отдельные виды деятельности (например, монополия государства на торговлю спиртными напитками, сигаретами и т.п.), лицензирование различных видов коммерческой деятельности, предоставление налоговых льгот или, напротив, введение повышенных налогов, пресечение недобросовестной конкуренции или монополистической деятельности.

Необходимо учитывать, что государство практически во всех странах оказывает регулирующее воздействие на ценообразование или напрямую устанавливает предельные уровни цен и осуществляет их контроль. С этой целью во многих странах создана правовая база регулирования в виде законов, указов, постановлений и существует надежная статистическая информация об уровне и динамике цен, которая используется для оценки реальных доходов населения и индексации заработной платы и пенсий.

Ни в одной капиталистической стране нет полной свободы в установлении цен, особенно в отраслях, влияющих на общий уровень цен в стране и на положение в социальном секторе экономики. К таким ценам относятся цены на энергоресурсы, медикаменты, почтово-телеграфные, телефонные и железнодорожные тарифы. Регулирование обеспечивает сбалансированность и стабильность экономики, а также конкурентоспособность товаров на внешних рынках. Государственное регулирование цен дополняется гибкой системой льготного кредитования и налогообложения, а также прямыми дотациями отдельным производствам и отраслям.

Особое место среди направлений государственного регулирования экономики традиционно занимают стимулирование развития наукоемкого, экспортного производства, поддержка национальных производителей конкурентоспособной продукции. Перечислим лишь некоторые наиболее распространенные меры подобного стимулирования:

1. Снижение налогообложения и предоставление налоговых кредитов предприятиям-производителям и коммерческим фирмам - экспортерам эффективной продукции.

2. Финансирование из бюджета научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) по разработке новых конкурентоспособных товаров.

3. Повышение конкурентоспособности продукции за счет общего снижения цен в стране и повышения технического уровня товаров.

4. Участие государства и содействие частным компаниям в страховании   валютных и политических рисков при экспорте товаров.

Наконец, в современных условиях каждое государство разрабатывает и претворяет в жизнь особую внешнеэкономическую политику для достижения следующих основных целей:

1. Содействия экономическому развитию страны путем реструктуризации   производства и потребления товаров.

2. Защиты экономических, моральных, этических и других интересов страны от проникновения на ее территорию нежелательной продукции иностранного производства.

3. Решения фискальных задач, в частности пополнения бюджета страны.

Для достижения указанных целей государство осуществляет таможенное и другие виды регулирования товарного обмена, а именно: валютное регулирование, стимулирование производства и обмена наиболее эффективными видами товаров, содействие развитию международной кооперации, создание благоприятного климата для привлечения инвестиций и т.д.

В России правовой основой регулирования является Конституция РФ, Федеральный закон «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», принятый 21 июля 1995 г., Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле», принятый 9 октября 1992 г., Таможенный кодекс Российской Федерации, принятый 18 июня 1993 г., Закон Российской Федерации «О таможенном тарифе», принятый 21 мая 1993 г., другие федеральные законы, международные договоры.

В ведении Российской Федерации находится разработка концепции стратегии развития внешнеторговых связей, обеспечение экономических интересов России, государственное регулирование внешнеторговой деятельности. В ведение Российской Федерации также входит формирование и использование золотовалютных резервов, разработка платежного баланса страны, заключение международных договоров в области внешних экономических связей, участие в международных экономических и научно-технических организация создание и обеспечение функционирования торговых представительств в других странах Российская Федерация осуществляет координацию внешнеторговой деятельности субъектов РФ, получение иностранных кредитов под гарантию субъектов РФ, их использование и погашение.

Существенную роль в разработке концепции стратегии обеспечения экономических интересов России играет таможенное регулирование внешнеторговых операций.

2. Роль таможенной стоимости при таможенном регулировании коммерческой   деятельности.

Правительство РФ обеспечивает проведение единой внешнеторговой политики на основе разрабатываемых программ, принимает меры по защите внутреннего рынка через таможенно-тарифное регулирование и количественные ограничения путем конкурсного распределения квот и лицензий. Правительство может вводить федеральными законами государственную монополию на экспорт и импорт отдельных товаров путем выдачи лицензий исключительно государственным унитарным предприятиям, чтобы обеспечить применение квалифицированной и добросовестной коммерческой практики.

В соответствии с федеральными законами и международными договорами правительство может устанавливать запреты и ограничения на экспорт и импорт товаров, услуг и результатов интеллектуальной деятельности с целью охраны жизни и здоровья людей, соблюдения общественной морали и правопорядка, сохранения культурного наследия, предотвращения разграбления природных ресурсов и т.д. Правительство определяет порядок осуществления приграничной торговли, вводит особый режим хозяйственной и внешнеторговой деятельности свободных экономических зонах.

Общее руководство таможенным делом в стране осуществляют Президент и Правительство РФ, а органом исполнительной власти является Государственный таможенный комитет Российской Федерации (ГТК РФ). Правовые, экономические и организационные основы таможенного дела определены в Таможенном кодексе РФ. Оперативную таможенную деятельность ведут региональные таможенные управления, таможни и таможенные посты. Основными функциями таможенных органов являются: участие в разработке и реализации таможенной политики, а также защита интересов российских субъектов внешнеэкономической деятельности (ВЭД). ГТК РФ уполномочен издавать в пределах своей компетенции нормативные акты, которые вступают в силу по истечении 30 дней с даты их опубликования, кроме тех, которые устанавливают введение более льготных условий более короткие сроки.

Право на ввоз и вывоз товаров, в том числе при осуществлении ВЭД, предоставляется в порядке, предусмотренном Таможенным кодексом РФ. Ввоз и вывоз ряда товаров может быть запрещен из соображений государственной безопасности и по иным причинам, защищающим нравственность, здоровье, безопасность и интересы сохранения национального достояния, а также в связи с выполнением международных обязательств РФ, защитой суверенитета и в качестве ответных мер на дискриминационную политику других государств.

Процесс перемещения товаров через таможенную границу осуществляется в соответствии с особыми процедурами, устанавливаемыми каждым государством. Общим для подобных процедур является неукоснительное выполнение правила: товар должен быть соответствующим образом оформлен и оплачен.

При перемещении товаров через таможенную границу РФ и в других случаях, упомянутых в Таможенном кодексе, устанавливаются следующие таможенные платежи:

1. Таможенная пошлина.

2. Налог на добавленную стоимость.

3. Акцизы.

4. Сборы за выдачу лицензий таможенными органами РФ и за   возобновление действий лицензий.

5. Сборы за выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному оформлению и возобновление действия аттестата.

6. Таможенные сборы за таможенное оформление.

7. Таможенные сборы за хранение товаров.

8. Таможенные сборы за сопровождение товаров.

9. Плата за информирование и консультирование.

10. Плата за принятие предварительного решения.

11. Плата за участие в таможенных аукционах.

Для тарифного регулирования применяются следующие виды пошлин:

1. Адвалорные, исчисляемые в процентах к таможенной стоимости товаров.

2. Специфические, устанавливаемые к единице измерения товара.

3. Комбинированные, сочетающие оба вида обложения.

4. Сезонные пошлины, устанавливаемые на отдельные виды товаров, преимущественно товары сельскохозяйственного происхождения, сроком не более чем на 6 месяцев.

Основным видом ставок таможенных пошлин являются адвалорные, поэтому вопрос определения таможенной стоимости особенно важен для таможенно-тарифного регулирования. Кроме того, исчисление таможенной стоимости прямо или косвенно необходимо также для иных таможенных целей, например, таких как таможенная статистика, проверка обоснованности цены товара при бартерных сделках, контроль за эквивалентностью встречных товарных поставок, осуществление валютного контроля при проведении экспортно-импортных операций, контроль за соблюдением устанавливаемых стоимостных квот и др.

Рассмотрим более подробно систему определения и заявления таможенной стоимости, а также методы её определения и порядок их применения.

**Система определения и заявления таможенной стоимости.**

1. Система определения таможенной стоимости.

Наиболее полное представление о системе определения таможенной стоимости дает нам статья 12 Закона “О таможенном тарифе”. Она гласит:

“1. Система определения таможенной стоимости (таможенной оценки) товаров основывается на общих принципах таможенной оценки, принятых в международной практике, и распространяется на товары, ввозимые на таможенную территорию Российской Федерации.

Порядок применения системы таможенной оценки товаров, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации, устанавливается Правительством Российской Федерации на основании положений настоящего Закона.

2. Порядок определения таможенной стоимости товаров, вывозимых с таможенной территории Российской Федерации, устанавливается Правительством Российской Федерации.”

Законодательное определениетаможенной стоимости дано в Таможенном кодексе, где (ч. 1 ст. 1 17) под таможенной стоимостью понимается основа для исчисления таможенной пошлины, акцизов и таможенных сборов.

Наряду с термином "таможенная стоимость" в Законе используется и другой — "таможенная оценка"*,* более точно учитывающий специфику отдельных методов определения стоимости товаров в таможенных целях (об этом подробно в разделе IV (ст. 18-24) Закона “О таможенном тарифе”). При использовании одних методов таможенная стоимость устанавливается на основе документальных данных (внешнеторговые контракты, счета-фактуры, консульские фактуры и т, д.), другие же методы предполагают оценку стоимости товаров в таможенных целях, осуществление которой возложено на таможенные органы.

В Законе РФ "О таможенном тарифе" (ст. 5) таможенная стоимость определяется через перечисление ее основных целей:

1. Обложения товара пошлиной.

2. Внешнеэкономической и таможенной статистики.

3. Применения нетарифных мер государственного регулирования торгово-экономических отношений (квотирования, лицензирования), включая осуществление валютного контроля внешнеторговых сделок.

В пункте 1 статьи 12 Закона “О таможенном тарифе” закреплено, что основным принципом российского законодательства по этому вопросу является его соответствие общим правилам таможенной оценки, принятым в международной практике.

Определение стоимости импортного товара с целью расчета таможенных пошлин — одна из наиболее сложных процедур таможенной практики. Долгое время методы оценки таможенной стоимости в разных государствах значительно отличались друг от друга. В одних странах ввозные таможенные пошлины взимались с цены фоб*,* в других — с цены сиф (в последнем случае размер пошлины увеличивался примерно на 5%). Пошлины могли исчисляться как с цены, указанной экспортером в товаросопроводительных документах, так и с цены аналогичного товара на мировом рынке. Особое неудобство для экспортеров составляло то, что они не знали точно какой метод определения таможенной стоимости будет применен и, следовательно, какова же будет конечная цена продаваемого товара, от которой зависит эффективность внешнеторговой операции.

Оставляя неизменной ставку ввозной пошлины, государство-импортер только за счет манипуляций со способами расчета таможенной стоимости может в значительной мере повысить фактический уровень таможенно-тарифной защиты. Развитие международной торговли обусловило процессы унификации правовых норм, регулирующих институт таможенной стоимости. Еще в 1950 году по инициативе ряда западноевропейских государств была заключена Конвенция о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров (так называемая Брюссельская таможенная стоимость). В ней таможенная стоимость была определена как нормальная цена, по которой товар может быть продан в стране назначения в момент приема таможенной декларации. К Брюссельской конвенции присоединились свыше 70 государств. Однако США и Канада Конвенцию не подписали, поэтому вопрос об унификации национальных правил определения таможенной стоимости оставался в повестке дня.

Проходившие в начале 70-х годов многосторонние торговые переговоры в рамках Токийского раунда ГАТТ завершились принятием в 1979 году ряда соглашений, среди которых было и Соглашение о применении статьи VII ГАТТ, иначе именуемое Кодексом о таможенной стоимости ГАТТ. Оно является тем международно-правовым стандартом, которому должно соответствовать российское таможенное законодательство согласно пункта 1 статьи 12 Закона РФ "О таможенном тарифе".

В тексте ГАТТ (ч. 2 ст. VII) определено: "Оценка ввезенного товара для таможенных целей должна быть основана на действительной стоимости ввезенного товара, который облагается пошлиной, или аналогичного товара и не должна основываться на стоимости товара отечественного происхождения или на произвольных или фиктивных оценках". В этой же статье ГАТТ (ч. 5) закреплены такие принципы определения таможенной стоимости, как гласность и стабильность правил. Реализация на практике этих принципов позволяет коммерсантам "определить с разумной степенью точности стоимость товаров для таможенных целей" (ст. VII ГАТТ).

Кодекс о таможенной стоимости ГАТТ закрепляет в качестве основного принципа таможенной оценки использованиецены сделки*,* под которой понимается цена, реально уплаченная за импортируемые товары. В цену сделки могут включаться некоторые дополнительные расходы (например, расходы покупателя на лицензионное вознаграждение, комиссионные и брокерские вознаграждения, стоимость упаковки и др.).

Цена, реально уплаченная или подлежащая уплате за товар при его продаже в импортирующую страну, становится (в соответствии с Кодексом о таможенной стоимости ГАТТ) таможенной стоимостью при соблюдении каждого из следующих требований:

- Цена сделки или реализация самой сделки не могут зависеть от каких-либо условий, влияющих на цену, кроме условий, определяющих необходимые качественные и количественные характеристики самого товара,

 - Экспортер и импортер не должны быть взаимозависимы.

 - Импортер не возвращает экспортеру прямо или косвенно часть прибыли.

Не должно существовать ограничений в отношении переходящих к импортеру прав пользования и распоряжения оцениваемыми товарами, за исключением ограничений трех видов:

1. ограничений, предусмотренных законодательством импортирующего государства,

2. ограничений того региона, в котором товары могут быть перепроданы,

3. ограничений, не влияющих существенно на контрактную цену.

Если же с помощью изложенных правил не удастся определить таможенную стоимость товара, таможенные органы и импортер консультируются на предмет определения таможенной стоимости на базе альтернативных методов (с использованием цены идентичного или подобного товара). При невозможности использовать альтернативные методы таможенная стоимость устанавливается на расчетной основе с учетом основных ценообразующих элементов: издержек производства, стоимости материалов и сырья, прибыли, а также расходов, связанных с реализацией товара.

Действующий с 1 января 1993 года порядок определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию Российской Федерации, утвержден постановлением Правительства РФ от 5 ноября 1992 года № 856. Этот порядок распространяется как на юридические, так и на физические лица.

Некоторые его положения могут уточняться в правовых актах ГТК (приказах, указаниях и т. д.). Например, порядок определения таможенной стоимости товаров, не предназначенных для производственной или иной коммерческой деятельности, установлен приказом ГТК от 18 октября 1996 года № 645. А в письме ГТК от 20 марта 1995 года № 01-13/3770 содержится разъяснение о том, что в таможенную стоимость несопровождаемого багажа следует включать расходы по его доставке в аэропорт.

Нормы, касающиеся порядка определения таможенной стоимости ввозимых товаров, могут содержаться в правовых актах, издаваемых не только ГТК, но и другими федеральными органами исполнительной власти. Например, в циркулярном письме Министерства экономики РФ от 17 марта 1997 года№ СВ-120/7-190 установлены минимальные цены на водку, ликеро-водочную и другую алкогольную продукцию крепостью свыше 28%, производимые на территории Российской Федерации и ввозимые на таможенную территорию Российской Федерации.

В пункте 2 статьи 12 Закона “О таможенном тарифе” определено, что порядок расчета таможенной стоимости товаров, вывозимых с таможенной территории Российской Федерации, определяется Правительством РФ. В соответствии с этой нормой было издано постановление Правительства РФ от 7 декабря 1996 года № 1461 “0 порядке определения таможенной стоимости товаров, вывозимых с таможенной территории Российской Федерации".

Таможенная стоимость вывозимых товаров определяется на основе цены сделки, то есть цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате при продаже товаров на экспорт.

В таможенную стоимость вывозимых товаров также включаются следующие расходы, понесенные покупателем, но не включенные в фактически уплаченную или подлежащую уплате цену сделки:

1. Комиссионные и брокерские вознаграждения.

2. Стоимость контейнеров и/или другой многооборотной тары, если в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности она рассматривается как единое целое с вывозимыми товарами.

3. Стоимость упаковки, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке.

4. Соответствующая часть стоимости предоставленных покупателем продавцу бесплатно или по сниженной цене для производства или продажи на экспорт вывозимых товаров следующих товаров, работ и услуг.

5. Лицензионные и иные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, которые покупатель прямо или косвенно должен осуществить в качестве условия покупки вывозимых товаров.

6. Поступающая продавцу прямо или косвенно часть дохода от последующих перепродаж, передачи или использования покупателем товаров после их вывоза с таможенной территории Российской Федерации.

7. Налоги (за исключением таможенных платежей, уплачиваемых при заявлении таможенной стоимости), взимаемые на таможенной территории Российской Федерации, если в соответствии с налоговым законодательством или международными договорами Российской Федерации они не подлежат компенсации продавцу при вывозе товаров с таможенной территории Российской Федерации.

Если товары вывозятся с российской таможенной территории при отсутствии сделки купли-продажи или если оказывается невозможным использовать цену сделки купли-продажи в качестве основы для определения таможенной стоимости, таможенная стоимость вывозимых товаров определяется либо исходя из представленных декларантом данных бухгалтерского учета продавца-экспортера, отражающих его затраты на производство и реализацию вывозимого товара, и величины прибыли, получаемой экспортером при вывозе идентичных или однородных товаров с таможенной территории Российской Федерации, либо на основе бухгалтерских данных об оприходовании и списании с баланса вывозимых товаров.

В случае невозможности использования перечисленных сведений, представленных декларантом, таможенная стоимость вывозимого -товара определяется на основе сведений о ценах на идентичные или однородные товары, либо исходя из калькуляции стоимости (себестоимости) вывозимых идентичных или однородных товаров с учетом вышеперечисленных расходов (пп. "1" — "7"). Определения идентичных и однородных товаров содержатся в статье 20 и статье 21 Закона РФ "О таможенном тарифе".

2. Заявление таможенной стоимости.

В статье 13 Закона “О таможенном тарифе”закрепляются основы заявления таможенной стоимости. Статья не является нормой прямого действия. Порядок и условия заявления таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию Российской Федерации, закреплены в соответствующем Положении, утвержденном приказом ГТК от 5 января 1994 года № 1. Предписания Положения действуют в отношении всех лиц, которые декларируют товары, перемещаемые через российскую таможенную границу, кроме физических лиц, ввозящих товары не для коммерческих целей.

Существуют два способа заявления таможенной стоимости. Первый предполагает использование специальной формы декларации, а второй допускает заявление таможенной стоимости в ГТД.

Формы деклараций таможенной стоимости ДТС-1 и ДТС-2применяются в том случае, когда ввозимые товары облагаются таможенными пошлинами и иными таможенными налогами (НДС, акцизами) в соответствии с заявленными таможенными режимами. Если же декларируемые таможенные режимы не предусматривают обложение таможенными налогами, таможенная стоимость может быть заявлена в ГТД. В последнем случае таможенный орган сохраняет за собой право требовать от декларанта заполнения специальной декларации таможенной стоимости при возникновении обоснованных сомнений в отношении заявленной таможенной стоимости.

ДТС рассматривается как приложение к ГТД и без последней недействительна. ДТС является документом, необходимым для таможенных целей.

Сформулированы следующие требования оформления ДТС. Декларация заполняется на русском языке на пишущей машинке или на печатающем устройстве компьютера. В ней не должно быть подчисток и помарок. Каждое исправление заявленных сведений производится только самим декларантом (путем вычеркивания ошибочных сведений и добавления необходимых данных путем надпечатывания или надписывания синей или черной шариковой ручкой) и должно быть заверено его подписью. Каждый лист ДТС обязательно подписывается декларантом. ДТС, заполненные неразборчиво, с исправлениями, не заверенными декларантом, не принимаются таможенным органом.

ДТС заполняется в трех экземплярах: первый остается в таможенном органе, второй передается декларанту (экземпляр покупателя), а третий экземпляр направляется в соответствующее региональное таможенное управление.

Таможенный орган регистрирует ДТС одновременно с ГТД и присваивает ей тот же регистрационный номер, что и ГТД. После принятия ДТС таможенным органом все производимые им корректировки таможенной стоимости, заявленной декларантом, рассматриваются как таможенная оценка товаров и могут быть обжалованы декларантом в порядке, предусмотренном разделом XIII Таможенного кодекса.

В случае изменения таможенной стоимости заполняется специальная форма корректировки таможенной стоимости и таможенных платежей — КТС-1 и КТС-*2.* Инструкция по заполнению форм КТС-1 и КТС-2 является приложением к приказу ГТК от 3 марта 1997 года № 97. Формы КТС-1 и КТС-2 — неотъемлемая часть той ГТД, данные которой подлежат корректировке в отношении таможенной стоимости.

Комплект КТС состоит из четырех основных сброшюрованных листов формы КТС-1. Основной лист КТС-1 используется для указания сведений о корректировке таможенной стоимости и таможенных платежей товара одного названия (одна и та же классификация по ТН ВЭД на уровне девятого знака), если в отношении таких товаров установлен один и тот же таможенный режим.

Корректировка таможенной стоимости ввозимых товаров может осуществляться в следующих случаях.

**Список литературы:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018).
2. Борисов, С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин. / С.М. Борисов. // Деньги и кредит. - №8. - 2018. - С. 33-36.
3. Правила «Инкотермс-2020». URL: https://www.alta.ru/information/glossarium/инкотермс\_2020\_incoterms\_2020/ (дата обращения: 04.04.2022)
4. Блау С.Б., Романова Ю.М. Страхование внешнеэкономической деятельности. Учебное пособие. — М.: Дашков и Ко, 2018. — 176 с.
5. ТН ВЭД. Раздел 16 Глава 85. URL: https://classinform.ru/tn-ved/razdel-16.html (дата обращения: 17.03.2022).  
     
   Пожалуйста, не забудьте правильно оформить цитату:  
   Саркисова И.А. ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ЭЛЕКТРОБЫТОВОЙ И ЭЛЕКТРОННОЙ ТЕХНИКИ // Студенческий: электрон. научн. журн. 2022. № 16(186). URL: https://sibac.info/journal/student/186/248891 (дата обращения: 24.05.2022).