

**Региональный этап Российской научно-социальной программы для молодёжи и школьников «Шаг в будущее»
в КЦ по Белгородской области**

**СЕКЦИЯ Социально-политические науки
(4В социология)**

Тема: «Финансовая грамотность – путь к успеху в жизни»

Худокормов Владислав Олегович

ОГБОУ «Краснояржская СОШ»

11 класс

Научный руководитель:

учитель математики, ОГБОУ «Краснояржская СОШ»

Денисенко Инна Александровна

Содержание

ВВЕДЕНИЕ.....	2
Глава 1. Финансовая грамотность – необходимая компетенция XXI века.....	4
1.1. Формирования основ экономической культуры.....	4
1.2 Семейный бюджет.....	5
1.3 Сбережения и кредиты.....	7
1.3 Налоги РФ.....	8
ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ.....	12
ГЛАВА 2. Я – ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ.....	12
2.1 Основы бизнес – плана.....	12
2.2 Финансовая математика.....	15
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	18
ЛИТЕРАТУРА:.....	19

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность данной темы заключается в том, что финансово грамотные люди в большей степени защищены от финансовых рисков и непредвиденных ситуаций.

В современном мире мы живем в мире денег. Финансовая грамотность – это умение управлять своими деньгами так, чтобы обеспечить себе и своей семье финансовую безопасность, финансовую независимость, финансовую свободу с помощью различных финансовых инструментов. Если у человека сформировалось сильное желание управлять деньгами, то ему необходимы знания. Нужно знать, что такое деньги, инфляция, риски, доходность, депозит, кредит, что такое финансовые рынки, какие инструменты они предлагают, как эти инструменты работают, чем они отличаются друг от друга. Знаний много ... Но без них управлять своими деньгами вы не научитесь.

Цель работы: сформировать осознанную потребность в овладении финансовой грамотности с помощью решения математических задач.

Задачи:

1. Провести сравнительный анализ банковских предложений по кредитам.
2. Получить необходимые знания о налогообложении.
3. Разработать бизнес проект.
4. Разработать финансовые задачи для учащихся 5-7 классов.

Гипотеза: если я буду хорошо разбираться в финансовых вопросах, то я буду успешным человеком в будущей жизни.

Объект исследования: бюджет семьи, кредиты, налоги, бизнес

Предмет исследования: математические задачи, связанные с финансовыми вопросами.

Методы реализации проекта: Сбор и анализ информации; Подбор задач, связанных с финансовыми вопросами.

Глава 1. Финансовая грамотность – необходимая компетенция XXI века

1.1. Формирования основ экономической культуры

В современных условиях информатизации и высокой технологизации общества перед системой школьного образования стоит задача подготовки предприимчивых, деловых, трудолюбивых учащихся, умеющих быстро адаптироваться к изменяющимся условиям, способных к риску, самостоятельному выбору сфер деятельности, принятию ответственных решений и саморегуляции поведения.

В вопросах стратегического развития государства, в рамках требований Национальной доктрины образования в Российской Федерации на период до 2025 года важное место занимает экономическое образование как необходимый атрибут любой деятельности. Если до недавнего времени в сознании людей культивировалось мнение, что залогом успеха во всех сферах жизнедеятельности является трудолюбие, честность, исполнительность, добросовестность, то в настоящее время, помимо перечисленных характеристик, востребованными стали такие качества личности, как расчетливость, высокий творческий потенциал, способность к риску и другие деловые качества. Такие существенные изменения в ценностно-нормативной системе общества сопровождаются низкой степенью влияния социальных норм поведения на индивидов, неопределенностью и противоречивостью нормативных предписаний общественного бытия, отсутствием их воздействия в качестве средства социальной регуляции поведения.

Экономика пронизывает почти все сферы жизнедеятельности современного человека, следовательно, формирование высокого, качественно нового уровня экономической культуры у подрастающего поколения является одной из важных задач. Одним из основных направлений этой работы, на наш взгляд, является формирование экономической культуры. При переходе к рынку повышается роль экономической культуры специалиста, его предприимчивости, инициативы, способности принимать решения в различных ситуациях. Соответственно изменились и требования, предъявляемые к нам, к выпускникам, - это необходимость совершенствования экономической подготовки молодежи. Современному человеку приходится ориентироваться в весьма сложной экономической и социальной ситуации. Экономическое образование как «один из факторов экономического уровня и социального прогресса общества» находит свое отражение в Законе Российской Федерации «Об образовании». Поэтому одним из приоритетных направлений современного образования является экономическое обучение и воспитание.

Время диктует необходимость изменения парадигмы школьного образования и воспитания с учетом требований рыночных отношений к уровню экономической грамотности как взрослых, так и детей. Для того чтобы мы – школьники, научились

разбираться в сложных экономических понятиях, делать правильные выводы из сегодняшней экономической ситуации, мы должны обладать современным экономическим мышлением, начиная уже с младшего школьного возраста. Условиями эффективности процесса формирования экономической культуры являются организационно педагогические, к которым, в свою очередь, относятся:

- дифференциация педагогического воздействия с учетом возрастных, индивидуальных особенностей учащихся;
- интеграция и координация деятельности всех субъектов этого процесса;
- кадровое обеспечение;
- программно-методическое и информационное обеспечение;
- связь с научными учреждениями;
- гармонизация познавательно-ценностного, нравственно - ценностного, деятельностно - ценностного компонентов формирования экономической культуры.

1. 2 Семейный бюджет

Бюджет – французское слово, переводится как денежный кошелек. Материальное положение семьи характеризуется именно семейным бюджетом – это план регулирования денежных доходов и расходов семьи. Часто именно неумение вести семейный бюджет и грамотно распоряжаться теми средствами, которые есть, приводит семью к взаимному разочарованию, обидам и недовольству, а иногда и к разводу.

Доходы семьи: зарплата работающих членов семьи, предпринимательская деятельность, пенсии, социальные пособия, материнский капитал, доходы от помещения денег в банк, кредит.

Расходы семьи: продукты, одежда, товары гигиены, транспортные расходы, ЖКХ, крупные плановые расходы: бытовая и электронная техника, машина, квартира, обслуживание машины, бензин, образование, медицина, лекарства, развлечения (кино, развлекательные центры, кафе), налоги (собственность - квартира, земля, машина), кредит (регулярные расходы на погашение).

Планирование семейного бюджета – дело довольно сложное. Чтобы спланировать, сколько средств и на что будет израсходовано, надо располагать данными не только о своих доходах, но и расходах, о ценах на товары и услуги.

Я исследовал бюджет своей семьи за сентябрь и обнаружил, что накоплений наша семья почти не имеет.

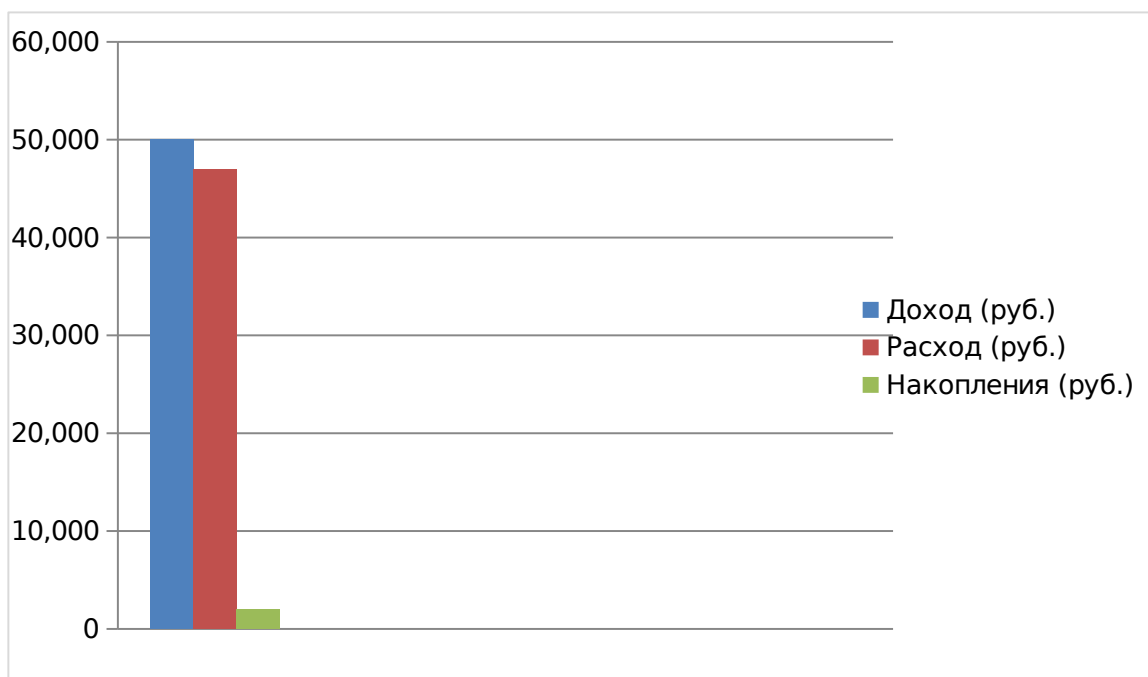


Рис. 1

ВЫВОД: очень важно научиться планировать собственный бюджет, ещё живя с родителями, что поможет в более далёкой перспективе при создании собственной семьи. Итог моей работы - памятка, которая поможет улучшить семейный бюджет.

Памятка

- Жить по средствам – неперемный закон семейной экономики;
- Никогда не старайтесь экономить на всем подряд – ни к чему хорошему это не приведет;
- Вещи, на которых экономить нельзя - это полноценное питание, отдых, образование;

Заведите три списка:

- необходимые покупки (еда, плата за коммунальные услуги, транспортные расходы, одежда и т.д.)
- покупки, которые вам в принципе нужно сделать, но не обязательно в течение текущего месяца.
- покупки предметов, которые не относятся к необходимым, но обладание, которыми доставляет нам удовольствие.

А главное научитесь соразмерять свои потребности и свои возможности!!!

1.3 Сбережения и кредиты.

Сбережения – это деньги, сохраняемые в банках определенное, часто короткое время (от недели до нескольких лет).

Кредит – это денежная сумма, выдаваемая банком на определенный срок на условиях возвратности и оплаты определенного процента. Кредиты активно используются большим числом людей. Это удобный и быстрый способ раздобыть денег на необходимые траты. Одно из важнейших — выплата процентов в зависимости от размера и условий займа. Поэтому информированность обо всех видах и условиях займов так важна для современного человека.

Важно быть информированным о том, какие кредиты бывают

Кредитование физических лиц в соответствии с его назначением выделяет следующие виды кредитов:

- потребительский
- автомобильный
- ипотечный
- социальный
- доверительный

Потребительский кредит, или нецелевая ссуда, — это заем, выдаваемый кредитно-финансовыми учреждениями физическому лицу для удовлетворения его нужд. Этот тип займа также носит название «кредит на товары и услуги» и относится к нецелевым. Потребительские: «Наличные», «Персональный», «Пенсионный», «Рефинансирование», «На ремонт», кредит для клиентов банка, кредит для зарплатных клиентов, кредит на любые цели, кредит под залог недвижимого имущества, кредит в магазине, кредит «На все про все»

Автокредит является целевым займом, берущимся под залог выбранного для покупки автомобиля. Можно приобретать новый или старый автомобиль. Отрицательная сторона автокредита в том, что необходимо отдать первоначальный взнос, который может достигать 40 процентов от стоимости машины.

Ипотечный. Кредит выдается под залог приобретаемого жилья. Есть первоначальное внесение денег в размере от 10 до 15 процентов от суммы ипотеки. Срок кредитования довольно длительный, может достигать до десяти лет. Процент берется низкий, но ежемесячная сумма, все же, выходит весомая.

Социальный. Такой вид займа предоставляется государством в качестве помощи людям с недостаточным уровнем дохода. Проценты гораздо ниже, чем на другие виды кредитов.

Доверительный. Такой тип кредита предоставляется людям с хорошей кредитной историей. Своевременное погашение предыдущего займа в этом же банке дает надежному клиенту некоторые преимущества. Процентная ставка будет ниже, а срок рассмотрения заявки сократится до одного или двух дней. Инвестиция - долгосрочные вложения капитала в отдельные отрасли экономики внутри страны и за рубежом. Главная цель инвестиций, конечно же – получение прибыли от вложенных средств

Я по интернету определил, в каких банках выгоднее брать кредит.

Таблица 1.1

Банки Белгорода

Название банка	Название кредита	Годовая ставка
Сбербанк	от 30 000 до 5 000 000 рублей	От 9,9%
КБ «Ренессанс Кредит»	от 30 000 до 1 000 000 рублей.	От 7,5%
АО «Райффайзенбанк»	от 90 000 до 2 000 000 рублей	От 7,99%
«Банк Хоум Кредит»	от 10 000 до 700 000 рублей	от 10,9%
ВТБ	от 50 000 до 5 000 000 рублей	от 6,4%
Россельхозбанк	от 60 000 до 3 000 000 рублей	от 6,5%
Газпромбанк	от 100 000 до 5 000 000 рублей	от 5,9%
Альфа-банк	от 100 000 до 5 000 000 рублей	от 6,5%
Совкомбанк	от 200 000 до 1 000 000 рублей	от 9,9%
Русский Стандарт	от 1 000 до 30 000 рублей	от 7,9%
Тинькофф	От 10 000 до 700 000 рублей	от 12%
Промсвязьбанк	от 50 000 до 3 000 000 рублей	от 6,8%

1.3 Налоги РФ

Знакомство с налогами, которые должен платить каждый гражданин нашей страны, - дело столь необходимое, как знание основных правил дорожного движения. Только здесь за нарушением следит не ДПС, а Федеральная налоговая служба, на учете которой мы находимся с момента рождения. С 1999 года каждому человеку с рождения присваивается так называемый идентификационный номер налогоплательщика (ИНН), состоящий из 12 цифр. Первые две цифры означают код региона, вторые две - номер

налоговой инспекции, следующие шесть – индивидуальные, последние две – контрольные цифры, которые используют для проверки правильности записи данных. Получение ИНН – обязательная процедура налогоплательщика. Платить налоги необходимо не только потому, что за их неуплату полагается штраф, но и потому, что во многом налоги обеспечивают доходную часть государственного бюджета, т.е. государство за счет налогов организует оборону страны, охрану порядка, создает образовательные, медицинские, культурные и спортивные объекты, строит дороги, мосты, парки, вкладывает деньги в развитие всех сфер жизни общества.

Налог – обязательный платеж, взимаемый государством с каждого производителя товаров и услуг, владельца того или иного имущества и иных получателей доходов.

Подоходный налог - обязательный платеж, взимаемый государством с доходов физических и юридических лиц.

На эти средства государство содержит армию, полицию, оказывает социальные услуги, выплачивает пенсии и в целом оплачивает значительную часть государственных расходов. Именно поэтому важно понимать, каким образом облагаются налогами ваши доходы или имущество, как правильно рассчитать сумму к уплате, знать о ситуациях, в которых налоговое бремя может быть законным образом уменьшено. Договариваясь с работодателем о величине заработной платы, нужно обязательно иметь в виду, что из нее будет вычитаться подоходный налог. За владение машиной или квартирой придется ежегодно платить налог на имущество. Неуплата налога в установленный срок ведет к начислению штрафов (пеней), к судебным разбирательствам. Полезно знать и о налоговых льготах. К законным способам уменьшения суммы налога относятся налоговые вычеты. Так, например, российское налоговое законодательство позволяет воспользоваться налоговым вычетом при оплате образовательных услуг или приобретении дома, или квартиры.

Налоги бывают прямыми и косвенными.

Прямые налоги взимаются с какого – то дохода или имущества. С 1 января 2001года в нашей стране установлена единая ставка налога на доходы физических лиц в размере 13%. Это налоги с зарплаты, премии, от предпринимательской деятельности. Прямыми налогами являются также налог на имущество, на землю, на транспортные средства

Косвенные налоги взимаются с продажи товаров, работы или услуги, устанавливаемый в виде надбавки к цене или тарифу.

Налог на добавленную стоимость (НДС) распространен широко в мире.

Акциз - налог, который уплачивается при производстве некоторых товаров. Акциз является косвенным налогом. Подакцизными товарами признаются:

1) этиловый спирт, произведенный из пищевого или непищевого сырья, в том числе денатурированный этиловый спирт, спирт-сырец, дистилляты винный, виноградный, плодовый, коньячный, кальвадосный, висковый (далее также в настоящей главе - этиловый спирт);

2) спиртосодержащая продукция (растворы, эмульсии, суспензии и другие)

3) алкогольная продукция (водка, ликероводочные изделия, коньяки, вино, фруктовое вино, ликерное вино, игристое вино (шампанское), винные напитки. 5) табачная продукция;

4) автомобили легковые

В Российской Федерации устанавливаются следующие виды налогов и сборов: федеральные, региональные и местные.

Федеральными налогами и сборами признаются налоги и сборы, которые установлены и обязательны к уплате на всей территории Российской Федерации.

Региональными налогами признаются налоги, которые установлены законами субъектов Российской Федерации о налогах и обязательны к уплате на территориях соответствующих субъектов Российской Федерации.

Местными налогами и сборами признаются налоги и сборы, которые установлены нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований о налогах и сборах и обязательны к уплате на территориях соответствующих муниципальных образований,

Перечень федеральных налогов и сборов установлен ст. 13 НК РФ:

1) Налог на добавленную стоимость (НДС);

2) Акцизы;

3) Налог на доходы физических лиц;

5) Налог на прибыль организаций;

6) Налог на добычу полезных ископаемых;

8) Водный налог;

9) Сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов;

10) Государственная пошлина.

Перечень региональных налогов установлен ст. 14 НК РФ:

1) Налог на имущество организаций;

2) Налог на игорный бизнес;

3) Транспортный налог.

Перечень местных налогов определен ст. 15 НК РФ:

1) Земельный налог;

2) Налог на имущество физических лиц.

3) Торговый сбор

Вывод:

✓ Налоги – это платеж, уплачиваемый физическими и юридическими лицами в пользу государства

✓ Налоги составляют существенную часть доходов государственного бюджета РФ и расходуются на решение финансовых задач государства

✓ ИНН – это идентификационный номер налогоплательщика, присваиваемый налоговой инспекцией РФ.

ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

ГЛАВА 2. Я – ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ

2.1 Основы бизнес – плана

Все мы мечтаем о том, чтобы быть материально обеспеченным человеком. В будущем я хочу стать предпринимателем. Моя мечта – создать свой таксопарк. Получив знания по финансовым вопросам, я знаю с чего нужно начинать. Но чтобы создавать качественный прибыльный бизнес, необходимо иметь немало знаний, понимание того, что и как работает. Вначале нужно накопить свой первоначальный капитал. Затем выбрав банк с меньшей процентной ставкой взять кредит и приобрести машины. Вначале своей деятельности я должен зарегистрировать свою деятельность, получив официальные документы, позволяющие открыть свой таксопарк. Для этого я должен подготовить Устав своей фирмы, открыть расчетный счёт в банке, изготовить печать фирмы, встать на учет в налоговой инспекции. Затем нужно нанять работников. Это водители такси, диспетчера, бухгалтера, уборщицу, охранника. После этого можно приступать к самостоятельной деятельности: спланировать работу, установить цены на различные услуги, определить размер и форму оплаты труда работников, рассчитать затраты и прибыль, остающуюся после оплаты налогов, продумать возможные способы использования прибыли.

Чтобы открыть свой бизнес одной идеи недостаточно. Открытие своего дела - это серьезная и трудная задача, решение которой начинается с составления бизнес-плана.

Разделы Бизнес – плана

1. Краткое описание – резюме
2. Описание услуг
3. Исполнение услуги
4. Производственный план
5. Финансовый план
6. Возможные риски

Раздел 1. Краткое описание – резюме

В этом разделе содержится суть проекта и его основные положения. То есть, то чем будем заниматься и почему.

Преимущества моего проекта в его социальной значимости, высокой потребности среди обычных граждан, доступности услуг для всех социальных слоев населения нашего города.

Правовая форма - Индивидуальный предприниматель. Сфера деятельности – пассажирские перевозки. Кадровый состав.

Раздел 2. Описание услуги

Организовать фирму «Такси-МД» по предоставлению услуг по пассажирским перевозкам.

Прежде всего, данная услуга бесспорно принесет положительный эффект и отклик со стороны потребителей, потому что это удобно. Компания постарается удовлетворить потребности каждого клиента.

Раздел 3. Исполнение услуги

В этом разделе необходимо задуматься и ответить на вопрос: почему люди будут пользоваться именно нашими услугами. Приоритеты в работе - оперативность, аккуратность, ответственность. Для того чтобы выстоять в условиях жесткой конкуренции в борьбе за постоянных клиентов, нужно предоставлять услуги на самом высоком качественном и современном уровне. Я сделаю все, чтобы, воспользовавшись нашими услугами однажды, клиенту захотелось бы обратиться к нам снова, порекомендовать нас своим друзьям и близким.

Продумать политику ценообразования, ведения рекламной кампании. Эксперты говорят, что масштабная рекламная кампания для данного вида услуг с большим количеством конкурентов просто необходима. Ценообразование - один из главнейших вопросов, на которые нужно ответить при организации бизнеса. Для определения цен на все предлагаемые мною услуги я провел исследования рынка, выяснил оценки экспертов и сравнил цены на данные услуги различных фирм. Поэтому в организации моего проекта на начальном этапе я буду использовать минимальные цены на все виды услуг. Скидки также смогут получить те, кто постоянно пользуется моими услугами.

Раздел 4. Производственный план

Схема взаимодействия с потенциальными клиентами следующая:

- клиент через приложение в интернете делает заказ
- в приложении записываются координаты и контакты клиента
- водитель ближайшего автомобиля принимает заказ
- водитель доставляет клиента до места назначения и получает деньги наличным или безналичным путем.

Раздел 5. Финансовый план

Финансовый план – это самый главный раздел бизнес – плана. Здесь мы должны с максимальной точностью, как говорится до копеек рассчитать все затраты. Для осуществления данной деятельности нам не обходимо закупить автотранспортные средства и нанять на работу водителей. Также необходимо создать приложение для вызова такси.

Первоначальные расходы составят:

Таблица 2.1

Первоначальные расходы		
№	Наименование	Сумма, руб.
1	Создание приложения вызова такси	200 000,00
2	Закуп 25 автомобилей в ЛИЗИНГ первый взнос на 3 года	562 500,00
3	Закуп топлива	45 000,00
	Итого :	807 500,00

Для первоначального капитала планируется взять кредит 1 000 000,00 на 2 года под 15% годовых

Для работы на 25 машинах планируется нанять 50 водителей с зарплатой 25 000,00 рублей в месяц. Также в штате будет присутствовать менеджер по айти-технологиям с зарплатой 40 000,00 рублей в месяц. В среднем в месяц планируется тратить на ГСМ и тех. Обслуживание машины по 20 000,00. Для расчетов примерный доход в день с машины составляет 4 500,00

Доход в месяц будет составлять: 3 375 000,00руб.

Общие расходы на содержание и обслуживание проекта составят:

Таблица 2.2

Расход	Сумма в месяц, руб.
ГСМ и ТО	1 300 000,00
Зарплата	1 290 000,00
Платеж по Лизингу	385 937,50
Платеж по кредиту	54 167,00
Непредвиденные расходы	200 000,00
Итого расходы в месяц	3 230 104,50

Прибыль, приносимая проектом, составит: 144 895,50 рублей в месяц.

Раздел 6. Возможные риски

Риск – событие, которое может случиться или не случиться.

Исследование фирм и частных лиц, занимающихся пассажирскими перевозками, выявил несколько наиболее значимых рисков.

Таблица 2.3

№п/п	Вид риска	Вероятность возникновения
1	Поломка автотранспортного средства	25 %
2	Значительное повышение цен на ГСМ	15 %
3	Снижение спроса на услугу	10 %
4	Появление новых конкурентов	15 %

Имея такой бизнес – план, у меня есть возможность взглянуть на мою идею как бы со стороны, оценить её реальность, подсчитать все свои затраты и вынести решение, стоит ли браться за данное дело.

2.2 Финансовая математика

В современном, быстро развивающемся мире, недостаточно просто уметь зарабатывать деньги. Несомненно, это очень важный навык, но, к сожалению, он никак не гарантирует, что человек будет жить обеспеченной и свободной жизнью. Что он будет иметь возможность приобретать себе любые вещи, недвижимость, путешествовать, иметь время и деньги на себя, семью, свои хобби. Согласитесь, много кто умеет работать и зарабатывать деньги, но это далеко не многих привело к финансовой стабильности или свободе.

Человек, который уверен в своем будущем, чувствует себя гораздо лучше. И поэтому мы должны быть в курсе, как правильно пользоваться средствами, которые будем зарабатывать во взрослой самостоятельной жизни!

Знать обо всех банковских продуктах, которые появляются на рынке. Например, что такое кредитная карта. Сейчас это очень распространенное явление. Мы видим, как просто, достав пластиковую карту легко совершать покупки. Как правило, не в курсе, к каким тяжким последствиям может привести бесконтрольное пользование кредитными картами.

Мы должны знать, что жить надо по средствам, тратить надо меньше, чем зарабатывается. Понятно, что счастье за деньги не купишь, но не лишним будет знать, что достаточное количество финансовых ресурсов открывают перед нами большие возможности, способные дарить радость.

Изучение элементов финансовой математики способствует получению грамотных ответов на естественные для большинства вопросы: «Какая финансовая сделка выгоднее?», «Как распорядиться деньгами?», «Какая была цена товара, если сегодня она указана с учетом скидки в 75 %?», «Что такое инфляция?», «Доход в 0,01 % годовых — это много или мало?», «Кредит под 1 % в день — выгодно или нет?» и т. д.

Большинство задач, позволяющих познакомить школьников с финансовыми расчетами — это финансовые задачи, использованные в определённых условиях. Среди них особое место занимают задачи элементарной теории процента. Финансовая математика является достаточно узкой образовательной областью, однако характеризуется высокой практической направленностью.

Задачи для 5-7 классов

1. В магазин завезли 600 кг конфет, печенья и мармелада. 40% составляли конфеты, 25% - печенье. Сколько килограммов мармелада завезли в магазин?
2. Вкладчик положил в банк 45000 рублей под 9% годовых. Какая сумма будет у него на счете через год?
3. Жители городов России составляют 73% всего населения России. Сколько процентов населения России составляет сельское население?
4. Пусть сделаны вклады на год в два банка: в одном под 14% годовых с потерей процентов в случае досрочного закрытия, а в другой под 11% годовых, но с сохранением процентов в случае досрочного закрытия. Через год из обоих банков были получены равные суммы денег. Сколько денег было положено в первый банк и сколько во второй, если сумма вкладов была равна 900000 рублей?

Задачи для 8-9 класса

«Банковские услуги и отношения людей с банками»

1. Сергей 1 июня 2017 года взял в банке 2 500 000 руб. в кредит под 12,5% годовых. 1 июня каждого следующего года банк начисляет проценты на оставшуюся сумму долга (то есть увеличивает долг на 12,5%), затем Сергей переводит в банк определенную сумму ежегодного платежа.

Какой должна быть сумма ежегодного платежа, чтобы Сергей выплатил долг тремя равными ежегодными платежами?

2. Алексей хочет купить квартиру в новом строящемся доме, стоимость которой 5 млн. рублей. Он готов внести первоначальную сумму, в размере 1 млн. рублей, а остальную часть собирается выплачивать, вступая в ипотеку. Сотрудник банка рассчитал, что Алексей будет выплачивать ипотеку

течении 5 лет, ежемесячно выплачивая 85 976 рублей.

Определите процентную ставку, под которую Алексею предлагают взять ипотеку.

3. Алена хочет открыть вклад в банке на сумму 200 000 рублей, сроком на 5 месяцев, под 7% годовых.

Определите прибыль, которую получит Алена в конце указанного срока

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Финансовая грамотность – это совокупность базовых знаний в области финансов, банковского дела, страхования, а также бюджетирования личных финансов, которые позволяют человеку правильно подбирать необходимый финансовый продукт или услугу, трезво оценивать, брать на себя риски, которые могут возникнуть в ходе их использования, грамотно накапливать сбережения и определять сомнительные (мошеннические) схемы вложения денег. Умелое управление денежными ресурсами лежит в основе финансовой грамотности.

ПОДВЕДЕМ ИТОГ!!!

Какими знаниями и способностями обладает финансово-грамотный человек?



ЛИТЕРАТУРА:

1. Учебник для учащихся 7 класса «Обществоведение». Автор Л.Н. Боголюбов, «Просвещение» Москва, 2016год
2. Учебник для учащихся 8 класса «Обществоведение». Автор Л.Н. Боголюбов, «Просвещение» Москва, 2016год
3. Липсиц И.В., « Экономика. Основы экономической теории.» , Москва, 2004 г
4. Михайлова И.А., «Новая энциклопедия домашнего хозяйства.», Москва, 2011 г.
5. Интернет ресурсы
 - 1) <https://www.minfin.ru/ru/document>
 - 2) <https://dohcolonoc.ru/>
 - 3) <http://e.stvosпитatel.ru/>
 - 4) Сайт «Экономика для школьника» [www. iloveeconomics. ru](http://www.iloveeconomics.ru)